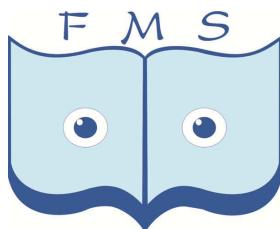


**UNIVERZITET "ADRIATIK" BAR
FAKULTET ZA MEDITERANSKE POSLOVNE STUDIJE
TIVAT**



Aleksandra Rovčanin

**POSLOVNO RAČUNOVODSTVENO ODLUČIVANJE UZ
PRIMJENU COST BENEFIT ANALIZE
NAFTNA PRIZVODNJA „NARJAGINSKI BLOK“**

SPECIJALISTIČKI RAD

Tivat, jul 2020.

**UNIVERZITET "ADRIATIK" BAR
FAKULTET ZA MEDITERANSKE POSLOVNE STUDIJE
TIVAT**

**POSLOVNO RAČUNOVODSTVENO ODLUČIVANJE UZ
PRIMJENU COST BENEFIT ANALIZE
NAFTNA PRIZVODNJA „NARJAGINSKI BLOK“**

SPECIJALISTIČKI RAD

Mentor: Doc. dr Milica Delibašić

Predmet: Finansijski menadžment i računovodstvo

Student: Aleksandra Rovčanin, Br.Indexa: S 61/19
Smjer: Nautički turizam i upravljanje marinama

Tivat, jul 2020.

SADRŽAJ:

| | |
|---|-----------|
| APSTRAKT | 3 |
| ABSTRACT | 4 |
| UVOD..... | 5 |
| 1. COST-BENEFIT ANALIZA PROJEKTA..... | 7 |
| 1.1. TEORIJSKO TUMAČENJE COST-BENEFIT ANALIZE | 7 |
| 1.2. PRINCIPI COST-BENEFIT ANALIZE | 9 |
| 1.3. PROCJENA INDIREKTNIH EFEKATA..... | 11 |
| 2. OCJENA PROJEKTA PUTEM COST-BENEFIT ANALIZE..... | 13 |
| 2.1. FAZE COST-BENEFIT ANALIZE | 13 |
| 2.2. OCJENA INVESTICIONIH PROJEKATA U ENERGETICI | 15 |
| 3. STUDIJA SLUČAJA „NARJAGINSKI BLOK“ | 17 |
| 3.1. ANALIZA DRUŠTVENO EKONOMSKOG KONTEKSTA | 17 |
| 3.1.1. <i>Teritorijalni pokazatelji</i> | 17 |
| 3.1.2. <i>Demografski pokazatelji</i> | 17 |
| 3.1.3. <i>Ekonomski pokazatelji</i> | 17 |
| 3.1.4. <i>Infrastruktura</i> | 18 |
| 3.2. DEFINISANJE PROJEKTA..... | 18 |
| 3.2.1. <i>Ciljevi projekta</i> | 18 |
| 3.2.2. <i>Obuhvat projekta</i> | 18 |
| 3.2.3. <i>Direktni i indirktni efekti projekta</i> | 20 |
| 3.2.4. <i>Rezerve nafte i gasa</i> | 20 |
| 3.2.5. <i>Popis radne snage angažovanih na projektu</i> | 21 |
| 3.3. FINANSIJSKA ANALIZA | 24 |
| 3.3.1. <i>Investiciona ulaganja</i> | 24 |
| 3.3.2. <i>Izvori finansiranja</i> | 29 |
| 3.3.3. <i>Obračun ukupnih prihoda</i> | 29 |
| 3.3.3. <i>Bilans uspeha</i> | 31 |
| 3.3.4. <i>Ekonomski tok</i> | 33 |
| 3.4. OCJENA PRIHATLJIVOSTI PROJEKTA | 35 |
| 3.5. ANALIZA OSJETLJIVOSTI PROJEKTA | 36 |
| 3.6. ANALIZA RIZIKA..... | 36 |
| ZAKLJUČAK | 38 |
| LITERATURA | |

APSTRAKT

U literaturi se često navodi da od svih tehnika za ocjenu investicionih projekata, koje se poslednjih godina koriste u javnom sektoru, nijedna nije privukla više pažnje od Cost-benefit analize. Cost-Benefit analiza predstavlja praktičan način da se ocjeni prihvatljivost projekta kada je važno dugoročno posmatrati investiciju (u smislu razmatranja posljedica na duži rok) i široko posmatrati investiciju (u smislu posmatranja efekata na različite ljudi, industrije, regije itd). To podrazumjeva utvrđivanje i vrjednovanje svih relevantnih troškova i koristi.

Potreba za primjenom Cost-benefit analize je posebno izražena kod ocjene projekata koji je u funkciji realizacije nekog društvenog cilja. U početku, Cost-benefit analiza predstavljala je relativno jednostavnu metodu istraživanja, a danas su za to razvijene prilično kompleksne statističke i druge tehnike. Međutim osnovni koncept, većim djelom, ostaje isti. Njen teorijski aspekt obuhvata osnove na kojima ova metoda počiva, a to su definisanje društvenih vrijednosti i troškova, zatim način njihovog mjerena i vrjednovanja i utvrđivanja kriterijuma optimalnosti. U osnovi ove analize ističe se vrjednovanje investicionih alternativa, zasnovano na društvenim interesima i ciljevima, a sam postupak podrazumjeva analizu i evaluaciju svih relevantnih troškova i koristi. Ono što karakteriše Cost-benefit analizu je insistiranje na društvenim rezultatima.

Ključne riječi: *investicioni projekti, troškovi, koristi, profit, naftna industrija*

ABSTRACT

It is often stated in the literature that, of all the techniques for evaluating investment projects, which have been used in the public sector in recent years, none have attracted more attention than Cost-benefit analysis. Cost-Benefit analysis is a practical way to evaluate the acceptability of a project when it is important to look at the investment in the long run (in terms of looking at the consequences in the long term) and to look at the investment broadly (in terms of looking at the effects on different people, industries, regions, etc.). This involves identifying and evaluating all relevant costs and benefits.

The need for cost-benefit analysis is particularly pronounced in the evaluation of projects that are in the function of achieving a social goal. Initially, Cost-benefit analysis represented a relatively simple method of research, and today quite complex statistical and other techniques have been developed for this purpose. However, the basic concept remains largely the same. Its theoretical aspect covers the bases on which this method rests, namely defining social values and costs, then how they are measured and evaluated, and determining optimality criteria. The basis of this analysis emphasizes the valuation of investment alternatives, based on social interests and goals, and the process itself involves the analysis and evaluation of all relevant costs and benefits. What characterizes Cost-benefit analysis is the insistence on social results.

Key words: *investment projects, costs , benefits, profit , oil industry*

UVOD

Investicioni projekti su preduslov za realizaciju ulaganja u razne privredne i društvene oblasti. U osnovne determinante koje govore o značaju metoda za donošenje makro investicionih odluka spada stalna potreba za investiranjem, koja proizilazi iz činjenice da se jedino pravilnim i blagovremenim investiranjem mogu stvoriti uslovi za zadovoljenje društvenih potreba. Pored toga, treba uzeti u obzir i objektivnu ograničenost sredstava koja stoje na raspolaganju za investiciona ulaganja, kao i uticaj investicione politike na razvojnu politiku.

Mnogi ekonomisti smatraju da Cost-Benefit analiza najbolja za primjenu kod ocjenjivanja projekata koji imaju pored privrednog i širi društveni značaj.

Cost-benefit analiza se radi kako bi mogli da ustanovimo benefite projekta u ekonomskom smislu u jednom regionu ili u jednoj zemlji. Ona se radi na nivou društva, a ne samo na osnovu investitora.

U primjeni Cost-Benefit analize potrebno je obuhvatiti sve društvene benefite kao i toškove. Istaknut je značaj analize različitih efekata projekata od šireg društvenog značaja, prilikom određivanja prioriteta u realizaciji investicionih projekata, naročito kada su na raspolaganju ograničeni resursi.

Cost-benefit analiza pogodna je kod projekata koje karakterišu efekti koji imaju uticaj na širi krug stejkholdera (svi ljudi na koje projekat ima uticaj). Benefiti od takvih projekata se očekuju u dužem vremenskom razdoblju i odnose se na veći broj ljudi.

U praksi Cost-benefit analiza se ne primjenjuje na projekte koje imaju isključivo direktnе profitabilne efekte koji se prikazuju kvantitativnim pokazateljima, već je ona primanjiva kod projekata koje donose šire društvene efekte i koji nisu kvantitativno mjerljivi. Za investitora, odnosno za organizaciju, projekat je opravdan ukoliko utiče na povećanje njene profitabilnosti, dok sa društvenog aspekta isti projekat može biti ocijenjen kao neprihvatljiv. Te razlike potiču od razlika u ciljevima, koji se žele postići realizacijom projekta i koji se sa aspekta pojedinaca znatno razlikuju od ciljeva društva.

Cost-benefit analiza ima premisu da jedan isti efekat ne mora biti pozitivno ocijenjen i za privrednu organizaciju i za celo društvo, tj. da ciljevi pojedinih organizacija i društva ne moraju da se podudaraju. Cost-benefit analiza najveću primjenu ima se kod investicija u zajednička ili kolektivna dobra, tj. ona dobra koja su na raspolaganju za korišćenje većem broju ljudi, ili svim zainteresovanim korisnicima.

Problem i predmet specijalističkog rada

Predmet rada se ogleda u poslovno računovodstvenom odlučivanju uz primjenu Cost Benefit analize i njenoj efikasnosti na primjeru naftne proizvodnje „ Narjaginski blok “. Karakteristika Cost – Benefit analize je insistiranje na društvenim rezultatima. Problem specijalističkog rada se odnosi na analiziranje projekta izgradnje bušotine za naftu Narjaginski blok putem Cost Benefit analize na osnovu koje ćemo zaključiti da li je projekat opravdan . Analiziraće se i finansijska isplativost i društveno ekomska opravdanost.

Cilj rada je da pored teorijskog predstavljanja metodologije Cost-Benefit analize prikažemo njenu primenu na projektu naftne kompanije. Projekat koji ćemo prikazati sem finansijskog benefita ima i širi društveni značaj, u pogledu zapošljavanja, ekonomskog razvoja uže tritorijalne oblasti, kao strateškog značaja za cijelu državu.

Na osnovu prethodno definisanog problema, predmeta i cilja specijalističkog rada postavljena je osnovna hipoteza i prateće podhipoteze koje su u radu provjerene :

Polazna hipoteza i podhipoteze

HO - Projekat naftne proizvodnje „ Narjaginski blok “ ima finansijsku isplativost i ekonomsku opravdanost

H1 - Cost – Benefit analizom uspješno je ocjenjen projekat naftne proizvodnje „ Narjaginski blok “

H2 - Projekat „ Narjaginski blok “ ispunjava uslove za realizaciju

Metodologija izrade specijalističkog rada

U toku obrade i istraživanja specijalističkog rada , tj. uopštavanja i istraživačke valorizacije pojedinih podataka i teorijskih stavova koristiće se uobičajni i opšti metodološki postupci. Specifičnost tematike zahtjeva primjenu šematskog i tabelarnog modeliranja konkretnih pitanja koja su bitna za objašnjenje predmetne teme. Pored metoda generalizacije, prilikom istraživanja će se koristiti deskriptivni i komparativni metod kao i metode analize i sinteze. Metod sinteze se koristio kako bi došli do saznanja složenih cjelina preko pojedinačnih i posebnih djelova i njihovim spajanjem. U radu su se koristili podaci dobijeni postupkom analize i došlo se do saznanja o predmetu istraživanja u cjelini.

Struktura specijalističkog rada

Uvodni dio rada se odnosi na uvodna razmatranja, predmet i ciljeve istraživanja kao i na hipoteze koje predstavljaju polaznu tačku za dalje istraživanje rada. U ovom dijelu se definiše problem rada, analizira metodologija istraživanja i upućuje na strukturu samog rada.

U prvom dijelu predstavljamo Cost – Benefit analizu , njeno teorijsko tumačenje , principe i procjenu indirektnih efekata pomoću kojih provjeravamo da li je projekat od ključnog značja za razvoj i prosperitet preduzeca, regionalne i uopste zemlje u kojoj se projekat implicira. Takodje ispitujemo da li je projekat tehnički ostvarljiv i mogućnost obezbjedjivanja financiskih sredstava za planirani projekat.

U drugom dijelu rada fokusiraćemo se na ocjenjivanje projekta putem Cost – Benefit analize koja se radi kako bi se ustanovio doprinos projekta u ekonomskom smislu u jednom regionu ili u jednoj zemlji. Ova analiza predstavlja veoma složen i komplikovan postupak koji se dijeli na više faza.

U trećem dijelu rada prikazana je studija slučaja „ Narjaginski Blok “. Analizirani su teritorijalni , demografski i ekonomski pokazatelji . Prikazan je popis radne snage, koja je angažovana na projektu kao i direktni i indirektni efekti projekta. Finansijskom analizom utvrđena su investiciona ulaganja i predstavljeni izvori finansiranja. Glavni pokazatelji uspješnosti projekta su prikazani kroz obračun ukupnih prihoda i bilans uspjeha. U ovom dijelu takodje je prikazan ekonomski tok kao i analiza rizika i osjetljivost projekta

1. COST-BENEFIT ANALIZA PROJEKTA

1.1. Teorijsko tumačenje Cost-Benefit analize

Cost-benefit analiza, u svom najširem smislu, može predstavljati i proces rangiranja različitih investicionih projekata, sa ekonomске tačke gledišta, uzimajući u obzir i koristi od projekta i njegove troškove. Razvoj Cost-benefit analize počinje u 19. vjeku i prvi predloženi koncept bio je „dodatna vrijednost potrošača“. Ideju su kasnije razvijali Alfred Marshall i Cecil Pigou, gde prema Marshall-ovoju krivi ponude i tražnje na tržištu dodatna vrijednost potrošača predstavlja njegovu volju da plati više u odnosu na postojeću cjenu, a dodatna vrijednost proizvođača je prihod koji je veći od troškova. Sumirajući prethodno, može se zaključiti da društveno blagostanje zavisi od dostupnosti dobara. Pored toga, da bi se sagledali ukupni efekti potreбno je procjeniti efekte na drugim (sekundarnim) tržištim, zbog komplementarnosti i efekta supstitucije, odnosno, razmotriti eksternalije. Kada aktivnosti projekta direktno utiču na blagostanje drugog i to mimo tržišnih mehanizama, taj uticaj se naziva eksternim efektom.¹

Eksternalija je svaki trošak ili korist koji se od projekta raširi na druge strane bez novčanih kompenzacija. Eksternalije postoje onda kada neko obavlja određene aktivnosti, od kojih drugi mogu imati koristi ili štete, ali ti drugi niti plaćaju niti dobijaju bilo kakvu kompenzaciju povodom tog efekta. Cost-benefit analiza podrazumjeva mjerjenje efekata koje investicija ima na različite pojedince i njihovo sabiranje. Međutim, ako potrošači i proizvođači nisu savršeno informisani, ako postoje efekti prihoda i sl. postoji potreba za dodatnim ekonomskim procjenama. Još jedna izuzetno bitna definicija glasi da je Cost-benefit analiza procjena društvene spremnosti da prihvati veličinu troškova (šteta) i u okolini i na račun korišćenja okoline u odnosu na koristi koje će određeni projekat osigurati za društvo. Koristi se definišu kao pozitivna odgovornost ljudi prema društvu, a troškovi kao pozitivna odgovornost društva prema ljudima.²

Postoje tri ključna pojma za ocjenu vrijednosti kada su u pitanju projekti u javnom sektoru. Prvi je individualizam: individualna dobra se zasnivaju na individualnim preferencijama. Drugi je Pareto princip: ako samo jedna osoba ima koristi od projekta, a niko drugi nema štete od istog, onda će se i društveno blagostanje povećati.³ Za alokaciju koja podrazumjeva da nikome položaj ne može da se poboljša dok se drugome ne pogorša, kaže se da je pareto efikasna ili da je postigla pareto optimum. Treći se pripisuje teoriji biagostanja: društvena dobra (potrebe) zavise, isključivo, od dobra koje donose individualcu, a ne od spoljnih efekata (kao što su sloboda, smanjena diskriminacija itd).⁴

Na koji god način posmatramo kontinualne posledice različitih opcija, osnova je u stvarnom prihodu pojedinaca u ekonomiji. To je novčano izražavanje koristi pojedinca kroz različite alternative.⁵ Novčano vrijednovanje je samo funkcija troškova: vrijednost troškova zahtevanih kako bi se dostigla željena tačka u zavisnosti od cijene. Ova novčana vrijednost odražava ljudske preferencije koja se prikazuje kao „spremnost da se plati“ (willingness to

¹ Rosen H., Gayer T., Javne finansije, Ekonomski fakultet, Beograd 2009 str. 211.

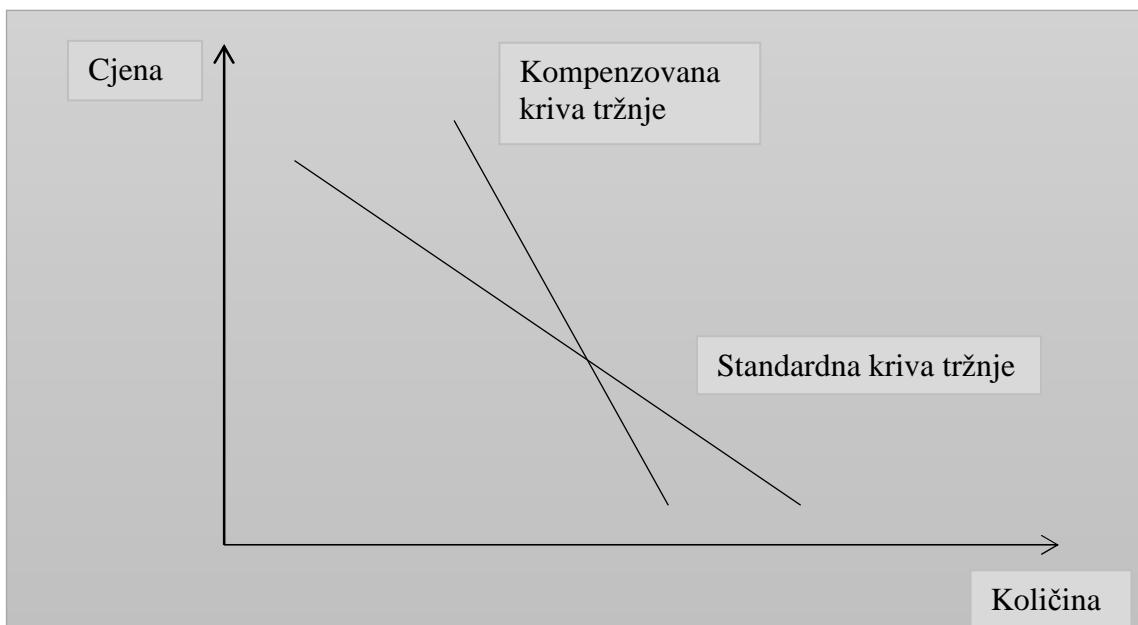
² Dompere, Kofi K., Cost-Benefit Analysis and the Theory of Fuzzy Decisions, Identification and Measurement Theory, 2004 pp 89.

³ Broadway (2006) Broadway R., Principles of Cost-Benefit Analysis, Public Policy Review, Vol. 2, No.1. 2006 pp. 14.

⁴ Stiglitz E., Ekonomija javnog sektora, Ekonomski fakultet, Beograd, 2008 str. 144.

⁵ Mihić M., Cost-Benefit analiza , Fakultet organizacionih nauka, Beograd 2017 str. 16.

pay). Polazeći od koncepta volje da se plati može se nacrtati kriva tražnje. Da bi se formirala kriva tražnje potrebno je da znamo koliko jedinica određenog proizvoda bi pojedinac bio spreman da kupi po različitim cjenama. U slučaju da cjene padaju formiraće se dodatna korist, od kupovine iste količine robe. Ako se oduzme taj dodatni novac, eliminisće se dodatna korist i dobija se kompenzovana kriva tražnje. Kompenzovana kriva tražnje pokazuje tražnju za nekim dobrom pod pretpostavkom da se novac, kako se cjena menja, „oduzima“ ili „dodaje“ pojedincu, kako bi on ostao u istom položaju kao i prije promjene cjene. Ona pokazuje efekat supstitucije, koji je povezan sa promenama cjene. Kada cjena pada, pojedinci su u boljem položaju i kupuju više proizvoda, zbog čega je kriva tražnje manje strma od krive kompenzovane tražnje.



Grafik 1. Poređenje standardne krive tražnje i kompenzovane krive tražnje⁶

Osnovna vrijednost procjene Cost-benefit analize je da individualne preferencije treba izračunati i objelodaniti ih kroz odluke na tržištu. Ukoliko projekat omogućava sniženje cjene proizvoda, tada potrošač ostvaruje određenu korist koja se definiše kao kompenzaciona varijacija (CV - compensation variation). Kompenzaciona varijacija (CV) predstavlja mjeru dodatne vrijednosti potrošača. Za mogućnost da se kupi određena roba po postojećoj cjeni, kupac je spreman da plati određenu maksimalnu sumu, odnosno kompenzacionu varijaciju.

CV može da se definije na više načina:⁷

- suma novca potrebna da se kompenzuje gubitak potrošača usled rasta cjena,
- gubitak koji potrošač ima usled rasta cjena,
- gubitak potrošačeve dodatne vrednosti usled rasta cjena.

⁶ ibid., str. 17.

⁷ ibidem.

1.2. Principi Cost-Benefit analize

Cost-Benefit analiza predstavlja praktičan način da se ocjeni prihvatljivost projekta kada je važno dugoročno posmatrati investiciju (u smislu razmatranja posledica na duži rok) i široko posmatrati investiciju (u smislu posmatranja efekata na različite ljudе, industrije, regije itd). To podrazumjeva utvrđivanje i vrjednovanje svih relevantnih troškova i korist.

Potreba za primenom Cost-benefit analize je posebno izražena kod ocjene projekata koji je u funkciji realizacije nekog društvenog cilja. U početku, Cost-benefit analiza predstavljala je relativno jednostavnu metodu istraživanja, a danas su za to razvijene prilično kompleksne statističke i druge tehnike. Međutim osnovni koncept, većim djelom, ostaje isti. Njen teorijski aspekt obuhvata osnove na kojima ova metoda počiva, a to su definisanje društvenih vrijednosti i troškova, zatim način njihovog mjerjenja i vrjednovanja i utvrđivanja kriterijuma optimalnosti. U osnovi ove analize ističe se vrjednovanje investicionih alternativa, zasnovano na društvenim interesima i ciljevima, a sam postupak podrazumjeva analizu i evaluaciju svih relevantnih troškova i koristi. Ono što karakteriše Cost-benefit analizu je insistiranje na društvenim rezultatima.⁸

Kriterijumi za investiranje u javna dobra treba, pre svega, da se odnose na realizaciju ciljeva razvoja i ti kriterijumi treba da imaju značajnu ulogu u planiranju investicionih ulaganja.

Ono što razlikuje Cost-benefit analizu od ostalih metoda je vrjednovanje netržišnih dobara o kojima se informacije ne mogu dobiti sa tržišta. Pokušaj mjerjenja ovakvih efekata kao što su: ušteda vremena, zagadenje okoline, migracija, omogućavaju uvid u kompletan uticaj projekta na društvo, što je prednost ove analize.

Imajući u vidu ideju Cost-benefit analize, može se izvesti nekoliko osnovnih principa na kojima se ova analiza bazira.⁹

Prvi princip odnosi se na razlikovanje doprinosa koji određeni investicioni projekat ima za investitora i za društvo. Nije praksa da se Cost-benefit analiza primjenjuje na investicione projekte koje imaju isključivo direktnе profitabilne efekte koji se mogu izraziti kvantitativnim pokazateljima, već je ona primanjiva kod projekata koje donose šire društvene efekte i koji nisu kvantitativno mjerljivi. Za investitora, odnosno za organizaciju, projekat je opravdan ukoliko utiče na povećanje njene profitabilnosti, dok sa društvenog aspekta isti projekat može biti ocijenjen kao neprihvatljiv. Te razlike potiču od razlika u ciljevima, koji se žele postići realizacijom projekta i koji se sa aspekta pojedinaca znatno razlikuju od ciljeva društva.

Cost-benefit analiza ima premisu da jedan isti efekat ne mora biti pozitivno ocijenjen i za privrednu organizaciju i za cjelo društvo, tj. da ciljevi pojedinih organizacija i društva ne moraju da se podudaraju. Cost-benefit analiza najveću primjenu ima kod investicija u zajednička ili kolektivna dobra, tj. ona dobra koja su na raspolaganju za korišćenje većem broju ljudi, ili svim zainteresovanim korisnicima.

Drugi princip govori da Cost benefit analiza obuhvata sve koristi i troškove bez obzira na to na koga se odnose, kako bi se na osnovu poređenja ukupnih koristi i troškova ocjenila rentabilnost posmatranog projekta. Kod analize troškova i koristi uzima se u obzir i

⁸ Satarić N., Mihić M., Todorović M., Satarić V. Analiza primene Zakona o socijalnoj zaštiti u delu novčanih socijalnih pomoći i Cost-Benefit analiza Beograd 2013 str. 15.

⁹ Dompere, Kofi K., op. cit., pp 89.

izgubljene koristi koja se izražava kao oportunitivni trošak. Izgubljene koristi predstavljaju oportunitetne troškove resursa koji se koriste za realizaciju projekta i samim tim se ne mogu koristiti u neke druge svrhe. Takođe treba utvrditi i svako smanjenje troškova, koje će biti definisano kao korist koja se dobija eksploatacijom projekta. Ovo je prilično značajno kod investicija u modernizaciju ili unapređenje određenih društvenih dobara.

Treći princip odnosi se na utvrđivanje i novčano izražavanje relevantnih troškova i koristi. Jedan od problema ove analize predstavlja sagledavanje ukupnih efekata od projekta, zbog njihove brojnosti i raznovrsnosti. Uočavanje različitih efekata za koje se prepostavlja da će se ispoljiti u toku dužeg vremenskog perioda zahteva jedan složen postupak, koji će u daljem tekstu biti objašnjen. Mjerenje ukupnih (i pozitivnih i negativnih) efekata podrazumjeva, takođe, složenu proceduru. Prvi razlog za to je što nisu svi efekti mjerljivi, a drugi razlog predstavlja njihovo svodenje na neku zajedničku mjeru (kao najčešće korišćena mjera uzima se novac).

Četvrti princip odnosi se na vrjednovanje troškova i koristi. U primjeni Cost-Benefit analize, treba koristiti ispravljene tržišne cijene (obračunske cijene). Na potrebu za korišćenjem obračunskih cijena najviše utiče nesavršenost tržišta, koja je karakteristična za zemlje u razvoju, kao i korišćenje proizvoda koji nijesu predmet tržišne razmjene.

Peti princip govori da je Cost-benefit analiza pogodna kod projekata koji donose višestruke efekte koje uživa širi krug korisnika. Ovo je jedna od osnovnih karakteristika tzv. investicija u zajednička dobra. Efekti od takvih investicionih projekata se očekuju u dužem vremenskom periodu u budućnosti, i odnose se na veći broj ljudi.¹⁰

Šesti princip ove analize odnosi se na njen doprinos optimalnoj alokaciji ograničenih resursa. Obzirom da se zasniva na teoriji blagostanja, Cost-benefit analiza pokušava da doprinese rešenju jednom od ključnih ekonomskih problema kao što je alokacija resursa. To se postiže procjenjivanjem ukupne društvene vrijednosti investicionog projekta koja se upoređuje sa svim troškovima koje taj projekt izaziva u društvu i na taj način omogućava da se utvrdi da li projekt doprinosi društvenom blagostanju.

Potrebno je da rezultati CBA analize pokazuju da je projekt:¹¹

- U skladu sa operativnim programom. To pokazuje provjera koliko prepoznati rezultati projekta (na primer, u smislu broja radnih mesta koje projekt generiše, redukcije ugljen dioksida, itd.), doprinose prethodno definisanim specifičnim ciljevima i prioritetima u programskoj politici projekta;
- Potrebno finansirati. Ovo se procjenjuje na osnovu finansijske analize i, naročito, obračunom kriterijuma Finansijske neto sadašnje vrijednost (FNSV) i Finansijske interne stope povraćaja (FISR). Kako bi se omogućilo kofinansiranje i dobijanje sredstava iz fondova i ostalih izvora, FNSV treba da bude negativna i FISR bi trebalo da bude niža od diskontne stope koja je korišćena za kost-benefit analizu (osim za neke projekte koji potпадaju pod pravila državne pomoći za koje ova pravila ne moraju da važe);
- Poželjan sa socio-ekonomskog aspekta. To se zaključuje na osnovu rezultata ekonomske analize, tj. pozitivnom ekonomskom neto sadašnjom vrijednošću (ENSV).

¹⁰ Marković, D., Petrović, DCost-benefit analiza projekata proizvodnje električne energije iz obnovljivih izvora. Management, XVII, 2012 str. 39-45.

¹¹ Mihić M., Cost-Benefit analiza, op.cit., str. 22.

1.3. Procjena indirektnih efekata

Prilikom identifikacije i pronalaska projekta potrebno je provjeriti da li je projekt od ključnog značja za razvoj i prosperitet preduzeca, regiona i uopšte zemlje u kojoj se projekt implicira. Zatim je potrebno ispitati da li je projekt tehnički ostvarljiv i mogućnost obezbjeđivanja financiskih sredstava za planirani projekt.

Osnovno obeljezje procesa investiranja čine serije financiskih ulaganja, od kojih proizilaze efekti koji pokazuju opravdanost uloženih sredstava.

Pored direktnih efekata, realizacijom projekta stvaraju se brojni indirektni i mrežni efekti. Indirektni efekti su svi troškovi i koristi koje projekt proizvodi trećim licima, bez novčane nadoknade. Odnosno, kada se netržišni efekti ne pojavljuju na strani pružaoca ili korisnika usluga, već se pojavljuju na strani trećih lica bez kompenzacije, oni predstavljaju indirektne efekte projekta.

Ukoliko bi, na primer, analizirani projekt izazivao ekološku štetu, ti efekti, zajedno sa potencijalno drugim faktorima bi se dugoročno osjećali i bilo bi teško izmjeriti ih, pa se u takvim slučajevima preporučuje pristup „transfera koristi“, koji podrazumjeva primjenu ekonomskih cjena koje su korištene za druge projekte ili programe. Ovaj pristup koristi procjenjene vrijednosti sličnih stavki iz prethodnih projekata, kao pokazatelj za sprovođenje analize.¹²

Okolnosti u kojima su indirektni efekti mjereni i razmatrani, zavisi od postojanja iskrivljenosti (distorzija) poput poreza, subvencija, monopolskih zajmova i eksternalija (eksternih uticaja). Ovi efekti mogu biti pozitivni ili negativni u zavisnosti od znaka iskrivljenosti na sekundarnom tržištu i recipročne elastičnosti dobra na sekundarnom tržištu u saglasnosti sa promjenom na primarnom tržištu. Realizacijom investicionog projekta često dolazi do stvaranja mrežnih efekata, koje bi trebalo uključiti u Cost-Benefit analizu kroz odgovarajuće modele procjenjivanja.

Međutim, u mnogo širem smislu, termin proširenih eksternalnih efekata se koristi da opiše sve načine na koje, ono što je naučeno u toku jedne aktivnosti, može da koristi i druga organizacija u drugom kontekstu. U tom smislu, prošireni eksterni efekti ne treba da budu ograničeni samo na transfer tehnologija: uvođenje novih metoda upravljanja, promjene organizacione strukture, jačanje saradnje između firmi, usavršavanje zaposlenih, know-how, takođe bi mogli biti posmatrani kao eksterni efekti.¹³

To možemo bliže objasniti razmatrajući investicione projekte za razvoj novih tehnologija. Nacionalnim projektima razvoja novih tehnologija, nove tehnologije se prenose i omogućavaju firmama da stvore profit tako što im pomažu da proizvedu i prodaju nove proizvode ili usluge, ili da izmjene procese njihove proizvodnje, kako bi se povećala njihova efikasnost. Tehnologije razvijene ili poboljšane u datom sektoru su sadržane u tržišnim proizvodima, kao i ekonomske prednosti vezane za ovu vrstu eksternalija se pojavljuju u prodaji i kupovini ovih proizvoda na tržištu. Firme koje prodaju ili koriste ove proizvode su tako u mogućnosti da povećaju svoje prihode, dok potrošači imaju koristi od novih, ili efikasnijih proizvoda. Druga vrsta tehnoloških eksternalija podrazumjeva širenje znanja i uticaj na istraživanja i uopšte aktivnosti drugih sektora. Znanje se može prenijeti bez direktnе veze između sektora, na mnogo načina (kretanje zaposlenih, štampani članci, saopštenja za

¹² ibidem., str. 25.

¹³ Dompere, Kofi K., op.cit., pp 89.

javnost, patenti, licence, spajanja i akvizicija firmi). Ovi efekti se šire na cijelu ekonomiju kroz prodaju robe i usluga kupovinu licenci, imitacije, tehnička ili naučna dokumenata, itd. i predstavljaju osnovu onoga što se obično naziva dugoročni ekonomski efekti programa novih tehnologija. Ovo je osnova argumenata za javne I&R troškove: zbog tih efekata, firme ne mogu u potpunosti ostvariti sve benefite isključivo kroz sopstvena (in-house) istraživanja. Kao posledica toga, u odsustvu javnih fondova, pojedinačni I&R napor može biti neoptimalan.¹⁴

¹⁴ Cohendet, P. (2011). Evaluating the industrial indirect effect of technology programmes: The case of the European Space Agency (ESA) programmes, Chapter 11). Strasbourg, France: B.E.T.A, Universite Louis Pasteur.

2. OCJENA PROJEKTA PUTEM COST-BENEFIT ANALIZE

2.1. Faze Cost-Benefit analize

Cost-benefit analiza ili društveno-ekonomска analiza se radi kako bi se ustanovio doprinos projekta u ekonomskom smislu u jednom regionu ili u jednoj zemlji. Pravi se na osnovu cjelokupne društvene zajednice, umjesto da se radi samo na osnovu privatnog investitora.¹⁵ Na osnovu prethodnog, može se zaključiti da primjena Cost-benefit analize predstavlja veoma složen i komplikovan postupak, koji se može podjeliti u određene faze:¹⁶

1. Definisanje mogućih investicionih alternativa i međusobno isključivih projekata;
2. Utvrđivanje planskog perioda, u okviru koga će se razmatrati investicione alternative;
3. Utvrđivanje svih troškova i koristi za svaku alternativu;
4. Vrijednovanje utvrđenih troškova i koristi;
5. Definisanje kriterijuma za ocjenu investicionih projekata, i utvrđivanje diskontne stope koja će se koristiti u analizi;
6. Izračunavanje vrijednosti odabralih kriterijuma;
7. Analiza i upoređivanje dobijenih rezultata sa određenom mjerom ili međusobno;
8. Dodatni kriterijumi ili analize;
9. Donošenje konačne odluke.

Prva faza podrazumjeva definisanje mogućih investicionih projekata koji će biti analizirani. U ovoj fazi polazi se od potreba i problema društva, koji mogu biti rješeni investicijom ili od šansi koje su se, pod različitim okolnostima, pojavile. Prilikom definisanja projekata za analizu, potrebno je razmotriti i različite opcije koje mogu zadovoljiti istu potrebu. One se razmatraju prema potrebnim ulaganjima, stepenu zadovoljenja određenih društvenih potreba, stepenu neizvesnosti ulaganja, usklađenosti sa propisima itd. Takođe, posebna pažnja se posvećuje isključivim projektima, odnosno situaciji u kojoj se prihvatanjem jednog projekta, drugi u potpunosti odbacuje.

Da bi se prešlo na utvrđivanje relevantnih troškova i koristi, potrebno je odrediti vremenski period na koji će se odnositi analiza. Kao vremenski period u kome se vrši Cost-benefit analiza treba uzeti period u kojem se ostvaruju određeni troškovi i koristi. Ukoliko se analizira i ocjenjuje više projekata za posmatrani vremenski period može se uzeti vjek trajanja najdužeg projekta. Potreba za određivanjem vremenskog perioda, u kome se investicioni projekat ocjenjuje, javlja se iz dva razloga. Kao prvi razlog za to navodi se vjek trajanja određenih investicija koji je, često, jako dug, preko 30 godina (izgradnja mosta, željeznice itd.) Drugi razlog za to je što se primjenom tehnike diskontovanja, može dogoditi da efekti nakon niza godina budu prilično niski tako da se mogu zanemariti. Na primjer, sadašnja vrijednost 1€, uz diskontnu stopu od 5% za 20 godina će iznositi 37 centi. Međutim, čak i poslije isteka određenog vremena projekti mogu ispoljavati sekundarne efekte, koji proističu iz primarnih ili su inicirani primarnim efektima.

Nakon definisanog vremenskog perioda, na koji će se odnositi analiza, prelazi se na utvrđivanje društvenih troškova i koristi. Kao što je već pomenuto, grupe troškova i koristi koje ova analiza uzima u obzir su različite, mjerljive i nemjerljive, pa stoga je proces njihovog utvrđivanja veoma složen. U drugom poglavljju je naglašena potreba za uključivanjem i isključivanjem određenih efekata od investicionog projekta, za utvrđivanje

¹⁵ Clinch, J. P., Healy, J. D. (2001). Cost-benefit analysis of domestic energy efficiency. Energy Policy, 29 (2), 113-124.

¹⁶ Jovanović P., Upravljanje investicijama, Fakultet organizacionih nauka, Beograd 2006 str. 47.

realnih troškova i koristi. Takođe treba utvrditi da li postoje i koje su izgubljene koristi, odnosno oportunitetni troškovi određenih resursa. Ukoliko postoje, treba ih izraziti kao troškove projekta. U obzir treba uzeti i na koji način se ostvaruju i koliki su smanjeni troškovi realizacijom projekta. Oni treba da budu iskazani kao koristi od projekta, što predstavlja jedan od principa Cost-benefit analize. Naravno, utvrđivanje efekata od projekta zavisi od vrste projekta, jer različiti projekti, kao prvo imaju različite efekte, zatim se ti efekti na različite načine utvrđuju.

Utvrđene troškove i koristi je dalje potrebno kvantitativno izraziti. Najadekvatniji parametar za to predstavlja novac. Međutim, ne može se svaki efekat automatski novčano izraziti, naročito kada je u pitanju ljudski život, zaštita okoline, ušteda vremena itd. Ono što je glavna karakteristika Cost-benefit analize je upravo uzimanje u obzir svih efekata investicionog projekta na društvo. Drugo pitanje se vezuje za cjene po kojima će efekti od projekta biti vrijednovani. Posmatrajući posebno zemlje u razvoju, dolazi se do zaključka, da je u njihovom slučaju najpogodnije koristiti obračunske cjene.¹⁷

Sledeća faza podrazumjeva određivanje kriterijuma koji će se koristiti u analizi ocjene investicionih alternativa. Najčešće korišćeni kriterijumi su: neto sadašnja vrijednost, interna stopa rentabilnosti, cost-benefit racio i rok vraćanja.

Nakon definisanih kriterijuma, potrebno je definisati i društvenu diskontnu stopu. Diskontna stopa ima značajan uticaj na krajne vrijednosti kriterijuma, a samim tim i na ocjenu projekta, i treba joj se posveti posebna pažnja. Prilikom formiranja društvene diskontne stope treba uzeti u obzir vrstu projekta, kako se projekat finansira, zatim kamatnu stopu na tržištu kapitala, kamatnu stopu na kredite iz inostranstva i stepen rizika. Svi ovi faktori su odlučujući prilikom određivanja društvene diskontne stope.¹⁸

Nakon poslednje tri faze dakle, utvrđivanja i novčanog izražavanja društvenih koristi i troškova, izbora kriterijuma za ocjenu i određivanja društvene diskontne stope, može se preći na izračunavanje vrijednosti odabralih kriterijuma. U okviru prethodnog poglavљa razmatrana je njihova primjena kao i pravila odlučivanja na osnovu dobijenih rezultata. Osnovni princip koji se koristi pri ocjenjivanju investicionih projekata je da, posmatrano sa stanovišta društvene zajednice, ukupne koristi koje donosi jedan projekat moraju biti veće od ukupnih troškova projekta, da bi projekat bio pozitivno ocjenjen. Potrebno je pronaći najveće vrijednosti kriterijuma (ako su u pitanju neto sadašnja vrijednost, interna stopa rentabilnosti i cost-benefit racio) odnosno najmanju (ako je u pitanju kriterijum roka vraćanja).

Prilikom ocjene jednog investicionog projekta moguće je kombinovati više kriterijuma kako bi ocjena bila potpunija. Ukoliko se vrši analiza između dva ili više projekata, potrebno je isti postupak ponoviti za svaki od njih, a zatim uporediti dobijene vrijednosti korišćenih kriterijuma.

Ukoliko se na kraju ove faze utvrdi da se ne može donijeti jednoglasna odluka o realizaciji određenog investicionog projekta može se pristupiti ponovnom računanju kriterijuma, izmjeni ulaznih parametara ili korišćenjem dodatnih pokazatelja. Takođe, moguće je koristiti dodatne analize kao što su: analiza rizika, analiza osjetljivosti i analiza vjerovatnoće. Poslednja faza se odnosi na tumačenje dobijenih rezultata i formiranje konačnog izbora projekta.

¹⁷ Marković, D., Petrović, DCost-benefit analiza projekata proizvodnje električne energije iz obnovljivih izvora. Management, XVII, 2012 str. 39-45.

¹⁸ Dompere, Kofi K., op. cit., pp 89.

Sve faze su blisko povezane, odnosno podaci dobijeni u jednoj se automatski koriste u drugoj fazi. To ukazuje na potrebu detaljnog razmatranja i realizacije svake faze kako bi se mogućnost greške svela na minimum.

2.2. Ocjena investicionih projekata u energetici

Energetika i zaštita životne sredine, s obzirom na njihovu uzročno-posledičnu povezanost, zajedno sa ekonomskom i socijalnom komponentom, uspostavile su novu filozofiju savremene civilizacije iskazanu u pojmu održivi razvoj.

„Održivi razvoj zadovoljava potrebe sadašnjosti i ne dovodi u pitanje sposobnost budućih generacija da zadovolje svoje potrebe“. ¹⁹ Drugo objašnjenje pojma održivog razvoja dali su Pearce i Maler 1991. godine. Po njima, ako se razvoj definiše kao povećanje blagostanja (životnog standarda), tada je održivi razvoj nesmanjivanje blagostanja tokom vremena. Za pojedinca to bi značilo kontinualno blagostanje.

Pri razmatranju pristupa ocjeni investicionih projekata u energetici, treba konstatovati da ovi projekti ne donose samo efekte za investitora, već i za čitavo društvo. Zato je u pristupu ocjene investicionih projekata u energetici neophodno uzeti u obzir ukupne efekte koje ovi projekti donose. ²⁰ Da bi se uzeli u obzir svi efekti, odnosno sve društvene koristi i troškovi od projekta, najčešće se preporučuje primjena Cost-benefit analize u ocjeni energetskih projekata.

Investicioni projekti u energetici su donekle specifični i različiti od projekata u drugim oblastima, što implicira primjenu odgovarajućeg pristupa pri ocjeni. Investicione projekte u energetici karakterišu, pre svega, visoki troškovi izgradnje, dug period između početka ulaganja i povraćaja sredstava, i visok stepen ekonomskog rizika, te se ove specifičnosti moraju uvažavati pri ocjeni.

Investicije u energetici mogu se podeliti u dvije osnovne grupe:²¹

- Investicije kojima se obezbeđuje snabdjevanje energijom, tj. investicije u proizvodnju i distribuciju energije.
- Investicije u racionalnije korišćenje energije, tj. investicije u smanjenje potražnje za energijom.

a) Investicije za snabdjevanje energijom

Investicioni projekti koji se preduzimaju radi snabdjevanja energijom obuhvataju, kako je već rečeno, industriju uglja, električne energije, gasa i naftnu industriju. U razvijenim zapadnim zemljama, preuzeća iz ovih oblasti su dugo bila isključivo u javnom vlasništvu. To je uticalo i na izbor odgovarajućeg pristupa ocjene ove vrste investicionih projekata.

Analiza ovih projekata ne vodi računa o utvrđivanju i poređenju koristi i troškova, već se koristi izražavaju u neto uštedi projekta. Kod ocjene projekta koristi se poseban kriterijum koji se zove neto efektivni troškovi. Neto efektivni troškovi se definišu kao neto trošak

¹⁹ Burton, I. (1987). Report on Reports: Our Common Future: The Worid Commission on Environment and Development. Environment: Science and Policy for Sustainable Development, 29 (5), 25-29.

²⁰ Marković, D., Petrović, op.cit., str. 39-45.

²¹ Mihić M., op. cit., str. 64.

jednog investicionog projekta tokom životnog vjeka, izražen u novčanim jedinicama po kilovatu u jednoj godini.

b) Investicije u racionalnije korišćenje energije

Poslednjih godina brojne su i investicije za racionalnije korišćenje energije.²² Održivo korišćenje energije zasniva se na tri osnovna principa: unapređenju energetske efikasnosti, čuvanju i štednji pri korišćenju energije i korišćenju nezagadjujućih i obnovljivih energetskih izvora. Ovi principi su postali veoma aktuelni u posljednjih par decenija, kako na globalnom, tako i na nacionalnom nivou. Održan je veliki broj konferencija i usvojeno mnoštvo direktiva, protokola i strategija koje se tiču klimatskih promjena, zaštite životne sredine i održivog razvoja. U ovom procesu prednjače razvijene zemlje, koje su ujedno i najveći zagađivači naše planete.

²² Petrović, D., Vučković, A., Obradović, V., Đurović, D. Application and Importance of Cost-Benefit Analysis in Energy Efficiency Projects Implemented in Public Buildings: The Case of Serbia. Termal Science, 2012 str. 915-929.

3. STUDIJA SLUČAJA „NARJAGINSKI BLOK“

3.1. Analiza društveno ekonomskog konteksta

3.1.1. Teritorijalni pokazatelji

U ovoj studiji razmatran je Narjaginski blok za proizvodnju nafte. Ovaj blok se nalazi u jugoistočnom Sibiru i pripada Irkutskoj oblasti u Ruskoj federaciji. Površina bloka je 2.500 km².

Narjaginski blok udaljen je oko 500 km severno od Irkutska. Reljef je blago zatalasan sa prosečnom nadmorskom visinom od oko 200-400 m.

Hidrografiju šireg prostora određuju tri velike reke: Lena, Angara i Ilim sa brojnim manjim pritokama.

Klima je oštra kontinentalna sa zimom od oktobra do maja. U tom su vremenu zamrznuti svi vodotokovi. U pojedinim danima temperatura vazduha se spušta i ispod -40 °C.

Na području ovog djela istočnog Sibira primjenjivane su različite geološko-geofizičke metode ispitivanja. Na Narjaginskom bloku izbušene su po jedna parametarska i jedna istražna bušotina. Urađeno je nedovoljno seizmičkih profila, geoelektričnih i geomagnetskih ispitivanja. Interpretacijom geoloških i geofizičkih radova urađene su karte veoma nepovoljne razmjere.

Za početna dalja istraživanja predviđen je obiman program geološko-geofizičkih ispitivanja i bušenje 4 istražne bušotine.

3.1.2. Demografski pokazatelji

Od 1. januara 2019. godine, stalno stanovništvo Irkutske regije iznosilo je 2.397.800 ljudi, uključujući gradsko stanovništvo - 1888,0 hiljada ljudi (78,7% od ukupnog broja), ruralno - 509,7 hiljada ljudi (21,1%). U 2018. godini stanovništvo regiona smanjilo se za 6,4 hiljade ljudi ili 0,3%. U 2018. godini u regionu je rođeno 30.847 ljudi, 1406 ljudi manje nego u 2017. godini. U 2018. godini migracijski odliv stanovništva u regionu iznosio je 5910 ljudi. Pad migracija primjećen je i u urbanim i seoskim oblastima.²³

3.1.3. Ekonomski pokazatelji

Irkutska oblast je region u kojem nivo i kvalitet života pružaju savremene ljudske potrebe za razvoj, a stanovnici svoju budućnost povezuju sa budućnošću Irkutskog regiona.

Irkutska oblast jedna je od ekonomski najrazvijenijih oblasti na istoku Ruske Federacije. Teritorija Irkutske regije bogata je mineralnim resursima (zlato, ugljen, gvožđa

²³ <https://irkobl.ru/region/demografy/> (pristupljeno: 04.07.2020. u 13.45h)

ruda, gas, nafta i drugo). Posebno se izdvaja industrija aluminija iz Irkutske regije. Intenzivno se razvija drvna i drvoprerađivačka industrija, proizvodnja celuloze i papira. Irkutska oblast je monopolista u Ruskoj Federaciji za proizvodnju kalcijum-karbida, sulfatne celuloze i polivinilchloridne smole. Važnija specijalizacija Irkutske regije je drvna industrija.

Na teritoriji Irkutske oblasti razvijena je proizvodnja električne energije. Ovdje rade neke od najvećih ruskih hidroelektrana: Bratskaja, Ustlimskaja (reka Angara).

Među ostalim industrijama treba istaći: mašinstvo, petrohemiju, rudarstvo, prehrambena industrija. Važan faktor u razvoju industrije su mineralni resursi Irkutske regije.

Učešće u poljoprivrednom sektoru čini oko 8% ukupnog regionalnog proizvoda. Irkutska oblast ima najrazvijeniju seosku ekonomiju na teritoriji makroregije Daleki istok - Bajkal.

Na teritoriji Irkutske regije nalazi se jezero Baikal - jedinstveni prirodni objekat, koji ima značajan potencijal za razvoj regiona.²⁴

3.1.4. Infrastruktura

Preko Narjaginskog bloka prolazi Bajkalsko-Amurska magistralna željeznica. Drumski koridori zapad-istok i sever-jug su takođe blizu, što uz lokalne puteve za Sibirske prilike znači relativno povljnu putnu mrežu.

3.2. Definisanje projekta

3.2.1. Ciljevi projekta

Cilj projekta je izgradnja bušotine za naftu tj. Narjaginski blok. U projektu će se izvršiti Cost Benefit analiza na osnovu koje ćemo zaključiti da li je projekat opravdan. Gledaće se kako finansijska isplativost tako i društveno ekonomска opravdanost.

3.2.2. Obuhvat projekta

Bušenje novih bušotina u početnom periodu prilagođeno je terenskim mogućnostima i usklađeno sa planiranom dinamikom proizvodnje nafte.

Prvih 9 bušotina na Narjaginskom bloku biće vertikalne i imaće istražno-konturni karakter. Nakon definisanja ležišta, uradiće se prema potrebi dodatna seizmika i bušenje horizontalnih bušotina. Dinamika bušenja eksploracionih bušotina prikazana je u narednoj tabeli:

²⁴ <http://openbudget.gfu.ru/budget/osnovnye-pokazateli-razvitiya-ekonomiki/> (pristupljeno: 04.07.2020. u 13.48h)

Tabela 1. Dinamika bušenja eksploracionih bušotina

| Godine | Narjaginski blok | |
|--------|------------------|------------------------|
| | Nove bušotine | Bušotine u proizvodnji |
| 2005. | 1i | |
| 2006. | 2i+2v | |
| 2007. | 1v | 2v |
| 2008. | 1v | 3v |
| 2009. | 2v | 4v |
| 2010. | 3v | 6v |
| 2011. | 3h | 9v |
| 2012. | 3h | 9v+3h |
| 2013. | 3h | 9v+6h |
| 2014. | | 9v+9h |

Izvor: Autor

gdje je:

i-istražna bušotina v-vertikalna bušotina h-horizontalna bušotina

Za proračun dinamike proizvodnje usvojen je režim gasne kape, jer su sa ovim režimom i procjenjenom veličinom gasne kape, iskorišćenja rezervi nafte veća za oko dva puta u odnosu na režim rastvorenog gasa.

Dinamika proizvodnje gase iz gasnih kapa, obzirom na dugi period eksploracije nafte, za sadašnju ekonomsku ocjenu nije prioritetna, ali obzirom na veličinu potencijalnih rezervi svakako će u drugoj fazi predstavljati značajan ekonomski potencijal. Kada budu definisana ležišta, odnosno potvrđene rezerve, i kada se steknu uslovi za plasman gasa, biće neophodno uraditi studije o mogućnostima i ekonomičnosti paralelne eksploracije nafte i gasa.

Nakon bušenja i opremanja bušotina na lokaciji bušotine će se postaviti postrojenje za ispitnu proizvodnju pojedinačne bušotine sa opremom u tehnološkoj liniji: hiter-separator-rezervoar-baklja.

Sabirni sistem (merna stanica-MS) će se graditi kada se ispitnom proizvodnjom potvrdi ekonomski isplativa proizvodnja iz tri-četiri bušotine. Sa bušotina koje se povežu na kolektor sabirne stanice oslobođa se sistem ispitnog postrojenja i preseljava se na novo izbušenu bušotinu. Na sabirnoj stanici će se u prvoj fazi obavljati separacija tečnost-gas, a potom sabiranje i trofazna separacija samo radi mjerjenja proizvodnje pojedinačne bušotine, te otprema fluida kolektorskim pritiskom na centralno procesno postrojenje.

Centralno procesno postrojenje (sabirno otpremna stanica bloka-CPF) gradiće se nakon porasta sadržaja vode pri kojem se više ne isplati prevoz nafte autocisternama. Centralno procesno postrojenje omogućiće trofaznu separaciju, pripremu nafte za transport i vode za likvidaciju u odgovarajuću geološku formaciju.

Po postavljanju prvog ispitnog postrojenja i izgradnji sabirne stanice, gas će se trošiti u tehnologiji grijanja fluida i u proizvodnji električne energije za potrebe polja.

Transport nafte obavljaće se autocisternama do nivoa proizvodnje od 1.200- m³/dan. Nafte će se sa polja autocisternama transportovati na željezničkoj pruzi kod grada Ustkuta. Po prekoračenju navedenog nivoa proizvodnje nafte na bloku predviđa se transport naftovodom.

Na Narjaginskom bloku se radi razrade najperspektivnije strukture predviđa bušenje dvadesetak bušotina i izgradnja dve sabirne stanice, te, u blizini jedne od njih, centralnog procesnog postrojenja. Radi otpreme nafte, posle početnog transporta autocisternama, predviđa se izgradnja naftovoda dužine petnaestak kilometara za vezu sa magistralnim naftovodom. U početnoj fazi transport nafte obavlja se autocisternama do terminala na željezničkoj pruzi u Ustku (oko 100 km), odakle se transport obavlja željeznicom do luke Nahodka. Na bloku se mora izgraditi putna i cevovodna infrastruktura, kamp za boravak ljudi i obezbediti neophodna logistika.

Područje blokova nije predjeo stalno zamrznutog tla niti oblast močvarne tundre, pa se objekti ne moraju graditi na šipovima. Veliki broj vodotokova neregulisanih korita otežava određivanje trasa i građenje puteva i cevovoda.

U prvom sagledavanju ocjenjuje se da će povoljnija za investitora biti izgradnja nadzemnih cjevovoda na polju, pri čemu će oslonci biti na plitkim šipovima, pobijenim do ispod dubine zamrzavanja, verovatno dubine 2-3m. Cjevovodi za vezu polja sa regionalnim ili magistralnim cjevovodima bi se morali izvoditi kao ukopani.

Kod izgradnje velikih nadzemnih djelova postrojenja, npr. skladišnih rezervoara, od presudnog značaja će biti podatak o dubini zamrzavanja tla, te se sada ne može predvidjeti da li će temelji biti klasični, od armiranog betona, ili na šipovima, ili u kombinaciji oba metoda fundiranja.

Kod izgradnje veliki uticaj će imati i period godine, tj. hidrološka i klimatska situacija na terenu. U određivanju dinamike izvođenja radova svi ovi faktori moraće se uzeti u obzir.

3.2.3. Direktni i indirktni efekti projekta

Tabela 2. Direktni efekti projekta

| RB | Direktni efekti projekta | Tip (kvantitativn/kvalitativan) |
|----|-----------------------------|---------------------------------|
| 1 | Zarada od bušotine nafte | Kvantitativni |
| 2 | Razvoj nacionalne ekonomije | Kvantitativni |
| 3 | Razvoj Irkutske oblasti | Kvalitativni |
| RB | Indirektni efekti projekta | Tip (kvantitativn/kvalitativan) |
| 1 | Povećan broj zaposlenih | Kvantitativni |
| 2 | Strateški položaj države | Kvalitativni |

Izvor: Autor

3.2.4. Rezerve nafte i gasa

Geološke rezerve nafte i gasa za samo jednu najveću i najperspektivniju strukturu na Narjaginskom bloku računate su prema procjeni ruske firme “Irkutskgeofizika”. Ista firma je

izvršila i kategorizaciju rezervi. Prema ruskoj kategorizaciji rezerve nafte su svrstane u D1 kategoriju rezervi sa sledećom definicijom: "U kategoriju D1 svrstavaju se prognozne rezerve nafte i gasa i litološko-stratigrafskih kompleksa, koje su procjenjene za djelove krupnih regionalnih struktura sa dokazanom pozitivnošću na naftu i gas. Kvantitativna procjena prognoznih rezervi nafte i gasa kategorije D1 izvodi se prema rezultatima regionalnih, geofizičkih i geohemskihs ispitivanja i po analogiji sa istraženim ležištima, a u granicama ocjenjivanog regiona."

Pregled geoloških i bilansnih rezervi nafte dat je u sledećoj tabeli:

Tabela 3. Geološke i bilansne rezerve nafte

| | |
|--------------------------------|--------------|
| Blok | Narjaginski |
| Geološke rezerve nafte | 38.808.000 t |
| Koeficijent iskorišćenja nafte | 30% |
| Bilansne rezerve nafte | 11.769.000 t |

Izvor: Autor

3.2.5. Popis radne snage angažovanih na projektu

Planirani broj i kvalifikaciona struktura zaposlenih na bioku Narjaginski prikazani su u sledećim tabelama:

Tabela 4. Prikaz planiranog broja i kvalifikacione strukture zaposlenih

| Objekti proizvodnje nafte | Br.zaposlenih |
|---------------------------|---------------|
| 1. Radnik na bušotini | 8 |
| 2. Vođa smjene na MS | 4 |
| 3. Poslovođa CPF | 4 |
| 4. Vođa smjene CPF | 4 |
| 5. Manipulant CPF | 8 |
| 6. Inženjer polja | 2 |
| 7. Laborant | 2 |
| 8. Vozači/Mehaničari | 24 |
| Ukupno: | 56 |

Izvor: Autor

Tabela 5. Prikaz ukupnog broja zaposlenih

| Terminal magistralnog naftovoda | Br.zaposlenih |
|---------------------------------|---------------|
| 1. Evidentičar otpreme | 4 |
| Ukupno: | 4 |

Izvor: Autor

Tabela 6. Prikaz kvalifikacione strukture

| Poslovi održavanja objekata | Br.zaposlenih |
|-----------------------------|---------------|
| 1. Poslovodja radionice | 2 |
| 2. Snabdjevač/Skladištar | 2 |
| 3. Električar | 4 |
| 4. Motorista | 4 |
| 5. Instrumentalac | 4 |
| 6. Bravar | 4 |
| Ukupno: | 20 |

Izvor: Autor

Tabela 7. Prikaz logistike polja i broja zaposlenih

| Logistika polja | Br.zaposlenih |
|----------------------------|---------------|
| 1 Ljekar | 2 |
| 2. Snabdjevač | 4 |
| 3. Glavni kuvar | 2 |
| 4. Kuvari | 6 |
| 5. Poslovodja kampa | 2 |
| 6. Spremačica | 4 |
| 7. Vešerajka | 4 |
| 7. Skladištar | 4 |
| 8. Rukovodilac obezbeđenja | 2 |
| 9. Radnik obezbeđenja | 20 |
| Ukupno: | 50 |

Izvor: Autor

Ukupan broj zaposlenih na Narjaginskom bloku 130

Planirani broj zaposlenih van proizvodnih objekata prikazani su u sledećim tabelama:

Tabela 8. Planirani broj zaposlenih

| | Uprava firme u Moskvi | Broj zaposlenih |
|----|-----------------------|-----------------|
| 1. | Potpredsjednik | 1 |
| 2. | Administrator | 1 |
| 3. | Prevodilac | 1 |
| 4. | Pravnik | 1 |
| 5. | Komercijalista | 1 |
| 6. | Ekonomista | 1 |
| 7. | Pomoćno osoblje | 2 |
| 8. | Vozači/Mehaničar | 1 |
| | Ukupno: | 9 |

Izvor: Autor

Tabela 9. Prikaz broja zaposlenih u kancelariji firme u Ustku

| | Kancelarija firme u Ustku | Broj zaposlenih |
|----|---------------------------|-----------------|
| 1. | Šef kancelarije | 2 |
| 2. | Administrator | 1 |
| 3. | Prevodilac | 1 |
| 4. | Pravnik | 2 |
| 5. | Komercijalista | 2 |
| 6. | Ekonomista | 2 |
| 7. | Blagajnik | 2 |
| 7. | Pomoćno osoblje | 2 |
| 8. | Vozači/Mehaničari | 1 |
| | Ukupno: | 15 |

Izvor: Autor

Ukupan broj zaposlenih u Moskvi i Ustku

24

3.3. Finansijska analiza

Ekonomsko-finansijska analiza rađena je na osnovu sledećih elemenata:

- Pomerani vjek projekta - za Narjaginski blok je 2004-2035. godine,
- Početak proizvodnje je bio 2007. godine
- Cjena nafte primjenjena za obračun ukupnog prihoda je 25 USD/bbl za inostrano tržište, dok je cijene za unutrašnje tržište 50% od cijene za inostrano tržište;
- Prihod po osnovu proizvodnje djeli se, prema ruskim propisima, na dio koji se ostvaruje prodajom na unutrašnjem tržištu (60%) i dio koji se ostvaruje prodajom na inostranom tržištu (40%);
- Direktni troškovi proizvodnje procjenjeni su u skladu sa dinamikom proizvodnje nafte;
- Amortizacija je utvrđena na osnovu prosječne amortizacione stope od 6,67% (amortizacioni vjek 15 godina) i procjenjene vrijednosti ukupnih ulaganja;
- Porez na imovinu je 2% na sadašnju vrijednost ukupne imovine (ulaganja);
- Porez na zarade je 13%. Odnos neto zarade prema porezima na zarade je 1:1;
- Porez na dobit je 24%;
- Naknada za obnovu mineralnih sirovina (NDPI) utvrđena je na osnovu formule preuzete iz ruskih propisa (internet jun 2004), a primjenjuje se na proizvedene količine. Formula glasi (cijena nafte (USD/bbl)-8)*347/252;
- Troškovi prodaje procjenjeni su u skladu sa dinamikom proizvodnje nafte i raspoloživim informacijama o porezu na dodatu vrijednost, carinskim dažbinama i cjenama pojedinih vidova transporta (željeznica, autocistjerne, naftovod):
- Porez na dodatu vrijednost je 20%, a primjenjena je preračunata stopa od 18% jer se smatra da je dio plaćen preko izgradnje polja i inputa za proizvodnju;
- Eksportna carina je utvrđena zavisno od izvozne cijene nafte prema sledećoj skali:
 - do 109,5 USD/t eksportna carina je 0;
 - od 109,5 do 182,5 USD/t eksportna carina je 35% na razliku u cjeni i
 - više od 182,5 USD/t eksportna carina je 25,53 USD + 40% na razliku u cjeni;
- Ostale carinske dažbine iznose 0,15% od eksportnog prihoda;
- Transport nafte željeznicom procjenjen je na 1,5 USD/t na 100 km;
- Transport nafte autocistjernama procjenjen je na 3 USD/t na 100 km;
- Transport nafte naftovodom procjenjen je na 0,5 USD/t na 100 km;

3.3.1. Investiciona ulaganja

Investiciona ulaganja obuhvataju ulaganja u istraživanje, bušotine za proizvodnju nafte i ulaganja u sistem za sabiranje, pripremu i transport nafte.

Ulaganja su data su u sledećoj tabeli:

u USD \$

| Red. broj | Vrsta ulaganja | Narjaginski blok |
|--------------|--|---------------------|
| 1. | Ulaganja u istraživanje | 14.265.000 |
| 1.1. | - dosadašnja ulaganja | 3.730.000 |
| 1.2. | - nova ulaganja | 10.535.000 |
| 2. | Ulaganja u bušotine | 37.402.000 |
| 3. | Ulaganja u sistem za sabiranje, pripremu i transport nafte | 15.765.300 |
| 4. | Ukupna ulaganja | 67.432.300 |

Izvor: Autor

Detaljan pregled ulaganja po vrsti bušotina i ulaganja u sistem za sabiranje, pripremu i transport nafte vrjednosno i dinamički dat je narednoj tabeli:

Tabela 10. Investiciona ulaganja- detaljan prikaz u USD \$

| R.Br. | Ulaganja | Dosadašnja ulaganja | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 |
|-------|---|---------------------|-----------|-----------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| 1. | Ulaganja u istraživanje | 3.730.000 | 255.000 | 3.510.000 | 6.770.000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 1.1. | Ranija ulaganja u istraživanje | 3.730.000 | | | | | | | | | | | |
| 1.2. | Nova ulaganja u istraživanje | | 255.000 | 3.510.000 | 6.770.000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 1.2.1 | 2D seizmička ispitivanja | | | | | | | | | | | | |
| 1.2.2 | Reobrada 2D seizmička ispitivanja | | | | | | | | | | | | |
| 1.2.3 | Geoelektrika DNME | 0 | 230.000 | | | | | | | | | | |
| 1.2.4 | Geoelektrika ZSB | 0 | | 167.000 | 83.000 | | | | | | | | |
| 1.2.5 | Obrada primenom sistema Geo DEPTH | 0 | 25.000 | | | | | | | | | | |
| 1.2.6 | Istražno bušenje (3 bušotine) | 0 | | 3.343.000 | 6.687.000 | | | | | | | | |
| 2. | Ulaganja u razradne bušotine (izrada i opremanje) | 0 | | | 3.200.000 | 1.600.000 | 1.600.000 | 3.200.000 | 4.800.000 | 6.240.000 | 6.240.000 | 6.240.000 | 0 |
| 3. | Ulaganje u sistem za sabiranje prip. i transport | 0 | | 0 | 2.854.000 | 867.000 | 1.125.000 | 0 | 1.877.400 | 3.546.700 | 4.083.900 | 0 | 0 |
| 3.1. | Jedinica za ranu proizvodnju iz bušotina | 0 | | | 1.197.000 | 399.000 | | | | | | | |
| 3.2. | Merna stanica i bušotinski cevovodi | - | | | | | 997.000 | | | | 997.000 | | |
| 3.3. | Cevovodi unutar polja (veze MS-CPF) | - | | | | | | | 680.000 | | | | |
| 3.4. | Centralno procesno postrojenje (CPF) | - | | | | | | | 1.197.400 | 2.993.500 | 1.796.100 | | |
| 3.5. | Naftovod CPF-Kazačinskaja | - | | | | | | | | 553.200 | 1.290.800 | | |
| 3.6. | Kamp | - | | | 320.000 | 192.000 | 128.000 | | | | | | |
| 3.7. | Putevi | - | | | 1.104.000 | 276.000 | | | | | | | |
| 3.8. | Logistička sredstva (vozila i sl.) | | | | 233.000 | | | | | | | | |
| | UKUPNA ULAGANJA | 3.730.000 | 255.000 | 3.510.000 | 12.824.000 | 2.467.000 | 2.725.000 | 3.200.000 | 6.677.400 | 9.786.700 | 10.323.900 | 6.240.000 | 0 |
| | Kumulat. ulaganja bez dosadsaš. | | 255.000 | 3.765.000 | 16.589.000 | 19.056.000 | 21.781.000 | 24.981.000 | 31.658.400 | 41.445.100 | 51.769.000 | 58.009.000 | 58.009.000 |
| | Kumulat. ukupna ulaganja | 3.730.000 | 3.985.000 | 7.495.000 | 20.319.000 | 22.786.000 | 25.511.000 | 28.711.000 | 35.388.400 | 45.175.100 | 55.499.000 | 61.739.000 | 61.739.000 |
| | Kumulat. ulaganja u nadzemni sistem | 0 | 0 | 0 | 2.854.000 | 3.721.000 | 4.846.000 | 4.846.000 | 6.723.400 | 10.270.100 | 14.354.000 | 14.354.000 | 14.354.000 |

Izvor: Autor

| R.Br | Ulaganja | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 | Nova ulaganja | Ukupno |
|------|--------------------------------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|------|---------------|------------|
| 1. | Ulaganja u istraživanje | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 10.535.000 | 14.265.000 |
| 1.1. | Ranija ulaganja u istraživanje | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 3.730.000 |
| 1.2. | Nova ulaganja u istraživanje | | | | | | | | | | | 10.535.000 | 10.535.000 |

| | | | | | | | | | | | | | |
|--------|---|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| 1.2.1. | 2D seizmička ispitivanja | | | | | | | | | | | - | - |
| 1.2.2. | Reobrada 2D seizmička ispitivanja | | | | | | | | | | | - | - |
| 1.2.3. | Geoelektrika DNME | | | | | | | | | | | 230.000 | 230.000 |
| 1.2.4. | Geoelektrika ZSB | | | | | | | | | | | 250.000 | 250.000 |
| 1.2.5. | Obrada primenom sistema Geo DEPTH | | | | | | | | | | | 25.000 | 25.000 |
| 1.2.6. | Istražno bušenje (3 bušotine) | | | | | | | | | | | 10.030.000 | 10.030.000 |
| 2. | Ulaganja u razradne bušotine (izrada i opremanje) | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 812.000 | 1.268.000 | 2.024.000 | 37.224.000 | 37.224.000 |
| 3. | Ulaganje u sistem za sabiranje prip. i transport | 233.000 | 72.000 | 24.000 | 29.500 | 0 | 204.660 | 511.650 | 336.490 | 0 | 0 | 15.765.300 | 15.765.300 |
| 3.1. | Jedinica za ranu proizvodnju iz bušotina | | 72.000 | 24.000 | | | | | | | | 1.692.000 | 1.692.000 |
| 3.2. | Merna stanica i bušotinski cevovodi | | | | 29.500 | | | | 29.500 | | | 2.053.000 | 2.053.000 |
| 3.3. | Cevovodi unutar polja (veze MS-CPF) | | | | | | | | | | | 680.000 | 680.000 |
| 3.4. | Centralno procesno postrojenje (CPF) | | | | | | 204.660 | 511.650 | 306.990 | | | 7.010.300 | 7.010.300 |
| 3.5. | Naftovod CPF-Kazačinskaja | | | | | | | | | | | 1.844.000 | 1.844.000 |
| 3.6. | Kamp | | | | | | | | | | | 640.000 | 640.000 |
| 3.7. | Putevi | | | | | | | | | | | 1.380.000 | 1.380.000 |
| 3.8. | Logistička sredstva (vozila i sl.) | 233.000 | | | | | | | | | | 466.000 | 466.000 |
| | UKUPNA ULAGANJA | 233.000 | 72.000 | 24.000 | 29.500 | 0 | 204.660 | 511.650 | 1.148.490 | 1.268.000 | 2.024.000 | 1.380.000 | 1.380.000 |
| | Kumulat. ulaganja bez dosadsaš. | 58.242.000 | 58.314.000 | 58.338.000 | 58.367.500 | 58.367.500 | 58.572.160 | 59.083.810 | 60.232.300 | 61.500.300 | 63.524.300 | 466.000 | 466.000 |
| | Kumulat. ukupna ulaganja | 61.972.000 | 62.044.000 | 62.068.000 | 62.097.500 | 62.097.500 | 62.302.160 | 62.813.810 | 63.962.300 | 65.230.300 | 67.254.300 | 63.524.300 | 67.254.300 |
| | Kumulat. ulaganja u nadzemni sistem | 14.587.000 | 14.659.000 | 14.683.000 | 14.712.500 | 14.712.500 | 14.917.160 | 15.428.810 | 15.765.300 | 15.765.300 | 15.765.300 | | |

Izvor: Autor

3.3.2. Izvori finansiranja

Pri izradi projekta planirani izvori finansiranja su iz sopstvenih sredstava. U slučaju promjene izvora finansiranja, odnosno uključenja kredita, kao mogućeg izvora, rezultati poslovanja bi bili promjenjeni, jer bi se u troškovima pojavila kamata koja bi umanjila prikazane efekte projekta.

4.3. Obračun ukupnih prihoda

Tabela 11. Prikaz ukupnih prihoda

| Opis | USD \$ |
|--|----------------------|
| Proizvodnja nafte u t | 11.642.400 |
| Tehnički gubitak nafte u t (2 %) | 232.848 |
| Realizacija nafte u t | 11.409.552 |
| Realizacija nafte u inostranstvu (40%) | 4.563.821 |
| Realizacija nafte u zemlji (60%) | 6.845.731 |
| Cjene | |
| Ekspornatna cijena nafte USD/bbl | 25 |
| Unutrašnja cijena nafte USD/bbl | 12,5 |
| Ukupan prihod | 1.501.497.062 |
| Uk. prihod od prodaje nafte u inostr. | 857.998.348 |
| Uk. prihod od prodaje nafte u zemlji | 643.498.714 |

Izvor: Autor

3.4.3. Obračun ukupnih troškova

Troškovi prodaje obuhvataju obaveze prema državi, troškove transporta i bankarsku proviziju.

-Obaveze prema državi su porez na dodatu vrijednost za naftu prodatu u zemlji i carina i carinske dažbine za naftu prodatu van zemlje.

-Troškovi transporta su procjenjeni, jer ne postoje pouzdani podaci za prevoz autocistjernom i željeznicom,

Za Narjaginski blok do 2013. godine nafta namenjena eksternoj prodaji se transportovala autocistjernama do mesta utovara (Ustukut), a dalje željeznicom do luke, dok je nafta namenjena unutrašnjoj prodaji transportovana autocistjernama do mesta utovara (Ustukut). Od 2013. godine cijelokupna količina nafte namenjena prodaji se transportovala sopstvenim naftovodom do priključka na magistralni naftovod.

-Bankarska provizija je procjenjena.

Troškovi proizvodnje obuhvataju troškove zarada, direktnе troškove proizvodnje, opšte i administrativne troškove, porez na imovinu, amortizaciju i naknadu za korišćenje mineralnih sirovina (NDPI).

– Troškovi zarada procjenjeni su na osnovu planiranog broja radnika i procjene bruto zarada.

- Direktni troškovi proizvodnje obuhvataju troškove analize nafte, troškove hemikalija, investiciono i tekuće održavanje nadzemnog sistema, remont bušotina, preseljenje opreme, troškove električne energije, goriva i slatke vode. Navedeni troškovi su procjenjeni na osnovu planiranih utrošaka i procjene cjena inputa.
- Opšti i administrativni troškovi obuhvataju troškove predstavništva u Moskvi i Ustku, troškove kampa (smeštaj i ishrana) i dr.
- Porez na imovinu obračunat je na sadašnju vrijednost ulaganja.
- Amortizacija je utvrđena na osnovu primjene prosječne amortizacione stope od 6,67% na nabavnu vrijednost ulaganja.
- Naknada za korišćenje mineralnih sirovina obračunata je na ukupnu proizvodnju primjenom propisane formule za obračun.

Tabela 12. Prikaz ukupnih troškova

| | |
|-----------------------------------|--------------------|
| Troškovi prodaje nafte | 348.803.692 |
| Troškovi prodaje nafte | 348.803.692 |
| Troškovi proizvodnje nafte | 514.499.004 |
| Troškovi zarada | 69.619.200 |
| Direktni troškovi proizvodnje | 19.041.499 |
| Opšti i administrativni troškovi | 81.339.301 |
| Porez na imovinu | 9.469.504 |
| Amortizacija | 67.254.300 |
| NDPI | 267.775.200 |
| Ukupni rashodi | 863.302.696 |

Izvor: Autor

3.3.3. Bilans uspeha

| R. Br. | Opis | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | 32 | UKUPNO |
|-----------|------|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|--------|
|-----------|------|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|--------|

Tabela 13. Prikaz bilansa stanja

| R.Br. | Opis | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 |
|-------------|--|-------------|-------------|-------------|---------|---------|----------|----------|----------|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| 1. | Proizvodnja nafte | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1.1. | Proizvodnja nafte u t | - | - | - | 42000 | 58800 | 100800 | 134400 | 168000 | 420000 | 588000 | 840000 | 756000 | 672000 | 588000 | 546000 | 573600 |
| 1.2. | Tehnički gubitak nafte (2%) | - | - | - | 840 | 1176 | 2016 | 2688 | 3360 | 8400 | 11760 | 16800 | 15120 | 13440 | 11760 | 10920 | 10752 |
| 2. | Realizacija nafte u t | - | - | - | 41160 | 57624 | 98784 | 131712 | 164640 | 411600 | 576240 | 823200 | 740880 | 658560 | 576240 | 535080 | 526848 |
| 2.1. | Realizacija nafte u inostranstvu (40%) | - | - | - | 16464 | 23050 | 39514 | 52685 | 65856 | 164640 | 230496 | 329280 | 296352 | 263424 | 230496 | 214032 | 210739 |
| 2.2. | Realizacija nafte u zemlji (60%) | - | - | - | 24696 | 34574 | 59270 | 79027 | 98784 | 246960 | 345744 | 493920 | 444528 | 395136 | 345744 | 321048 | 316109 |
| 3. | Cjene | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 3.1. | Eksportna cijena nafte 25 \$ | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 |
| 3.2. | Unutrašnja cijena nafte 12,5 USD \$ | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 |
| 4. | Ukupan prihod od prodaje nafte | - | - | - | 5416656 | 7583356 | 13000012 | 17333318 | 21666624 | 54166560 | 75833184 | 108333120 | 97499808 | 86666496 | 75833184 | 70416528 | 69333178 |
| 4.1. | Eksportni prihod | - | - | - | 3095232 | 4333400 | 7428632 | 9904780 | 12380928 | 30952320 | 4333248 | 61904640 | 55714176 | 449523712 | 43333248 | 40238016 | 39618932 |
| 4.2. | Unutrašnji prihod | - | - | - | 2321424 | 3249956 | 5571380 | 7428538 | 9285696 | 23214240 | 32499936 | 46428480 | 41785532 | 37142784 | 32499936 | 30178512 | 29714246 |
| 5. | Troškovi prodaje nafte | - | - | - | 2038913 | 2854508 | 4893420 | 6524573 | 81555651 | 20389130 | 16674239 | 23820341 | 21438307 | 19056574 | 16674239 | 15483222 | 15245012 |
| 6. | Troškovi proizvodnje nafte | 2279500 | 22795000 | 2279500 | 6053713 | 6655783 | 8698801 | 9844642 | 11836952 | 19300885 | 24090539 | 30342540 | 28308456 | 26277042 | 24233614 | 23154295 | 22851176 |
| 6.1. | Troškovi zarada | 960000 | 960000 | 960000 | 960000 | 960000 | 1536000 | 1536000 | 1920000 | 24192000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 |
| 6.2. | Direktни трошкови производње | - | - | - | 130322 | 151339 | 251331 | 315684 | 429086 | 627572 | 711018 | 833170 | 808786 | 775062 | 741118 | 708406 | 679358 |
| 6.3. | Општи административни трошкови | 1319500 | 1319500 | 1319500 | 2213500 | 2213500 | 2408800 | 2408800 | 2539000 | 2708260 | 2734300 | 2734300 | 2734300 | 2734300 | 2734300 | 2734300 | 2734300 |
| 6.4. | Porez na imovinu | | | | 428614 | 452718 | 482686 | 577934 | 726460 | 872674 | 923438 | 841079 | 763379 | 682148 | 599861 | 517653 | 434815 |
| 6.5. | Amortizacija | | | | 1355277 | 1519826 | 1701584 | 1915024 | 2360406 | 3013179 | 3701783 | 4117991 | 4117991 | 4133532 | 4138335 | 4139936 | 4141903 |
| 6.6. | NDPI | | | | 966000 | 1352400 | 2318400 | 3091200 | 3864000 | 9660000 | 13524000 | 19320000 | 17388000 | 15456000 | 13524000 | 12558000 | 12364800 |
| 7. | Ukupni rashod | 2279500 | 2279500 | 2279500 | 8092626 | 9510291 | 13592221 | 16369179 | 19992603 | 39690015 | 40764778 | 54162881 | 49746763 | 45333316 | 40907853 | 38637517 | 38096188 |
| 8. | Bruto dobit | -2279500 | -2279500 | -2279500 | 2675970 | 1926935 | 592209 | 964139 | 1674021 | 14476545 | 35068406 | 54170239 | 47753045 | 41333180 | 34925331 | 31779011 | 31236990 |
| 9. | Porez na dobit | - | - | - | - | - | - | 231393 | 401765 | 3474371 | 8416417 | 13000857 | 11460731 | 9919963 | 8382079 | 7626963 | 7496878 |
| 10. | Neto dobit | (2.279.500) | (2.279.500) | (2.279.500] | 2675970 | 1926935 | 592209 | 732746 | 1272256 | 11002174 | 26651989 | 41169382 | 36292314 | 31413217 | 26543252 | 24152048 | 23740112 |

Izvor: Autor

| | | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 | 2027 | 2028 | 2029 | 2030 | 2031 | 2032 | 2033 | 2034 | 2035 | |
|------|--|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|---------------|
| 1. | Proizvodnja nafte | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 1.1. | Proizvodnja nafte u t | 529.200 | 520.800 | 478.800 | 470.400 | 445.200 | 420.000 | 403.200 | 386.400 | 361.200 | 352.800 | 336.000 | 319.200 | 310.800 | 294.000 | 285.600 | 277.200 | 11.642.400 |
| 1.2. | Tehnički gubitak nafte (2 %) | 10.584 | 10.416 | 9.576 | 9.408 | 8.904 | 8.400 | 8.064 | 7.728 | 7.224 | 7.056 | 6.720 | 6.384 | 6.216 | 5.880 | 5.712 | 5.544 | 232.848 |
| 2. | Realizacija nafte u inostranstvu | 518.616 | 510.384 | 469.224 | 460.992 | 436.296 | 411.600 | 395.136 | 378.672 | 353.976 | 345.744 | 329.280 | 312.816 | 304.584 | 288.120 | 279.888 | 271.656 | 11.409.552 |
| 2.1. | Realizacija nafte u inostranstvu (40%) | 207.446 | 204.154 | 187.690 | 184.397 | 174.518 | 164.640 | 158.054 | 151.469 | 141.590 | 138.298 | 131.712 | 125.126 | 121.834 | 115.248 | 111.955 | 108.662 | 4.563.821 |
| 2.2. | Reализација нafte у земљи (60%) | 311.170 | 306.230 | 281.534 | 276.595 | 261.778 | 246.960 | 237.082 | 227.203 | 212.386 | 207.446 | 197.568 | 187.690 | 182.750 | 172.872 | 167.933 | 162.994 | 6.845.731 |
| 3. | Cene | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 3.1. | Eksportna cena nafte 25 USD/bbl | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | 188 | |
| 3.2. | Unutrašnja cena nafte 12,5 USD/bbl | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | 94 | |
| 4. | Ukupan prihod od prodaje nafte | 68.249.828 | 67.166.572 | 61.749.916 | 60.666.566 | 57.416.516 | 54.166.560 | 51.999.860 | 49.833.254 | 46.583.204 | 45.499.948 | 43.333.248 | 41.166.548 | 40.083.292 | 37.916.592 | 36.833.242 | 35.749.892 | 1.501.497.062 |
| 4.1. | Eksportni prihod | 38.999.848 | 38.380.952 | 35.285.720 | 34.666.636 | 32.809.384 | 30.952.320 | 29.714.152 | 28.476.172 | 26.618.920 | 26.000.024 | 24.761.856 | 23.523.688 | 22.904.792 | 21.666.624 | 21.047.540 | 20.428.456 | 857.998.348 |
| 4.2. | Unutrašnji prihod | 29.249.980 | 28.785.620 | 26.464.196 | 25.999.930 | 24.607.132 | 23.214.240 | 22.285.708 | 21.357.082 | 19.964.284 | 19.499.924 | 18.571.392 | 17.642.860 | 17.178.500 | 16.249.968 | 15.785.702 | 15.321.436 | 643.498.714 |
| 5. | Troškovi prodaje nafte | 15.006.804 | 14.768.623 | 13.577.607 | 13.339.397 | 12.624.769 | 11.910.170 | 11.433.751 | 10.957.364 | 10.242.735 | 10.004.555 | 9.528.137 | 9.051.719 | 8.813.538 | 8.337.120 | 8.098.909 | 7.860.701 | 348.603.692 |
| 5.1. | Troškovi prodaje nafte | 15.006.804 | 14.768.623 | 13.577.607 | 13.339.397 | 12.624.769 | 11.910.170 | 11.433.751 | 10.957.364 | 10.242.735 | 10.004.555 | 9.528.137 | 9.051.719 | 8.813.538 | 8.337.120 | 8.098.909 | 7.860.701 | 348.803.692 |
| 6. | Troškovi proizvodnje nafte | 22.557.592 | 22.308.620 | 21.322.964 | 21.126.493 | 20.716.017 | 20.239.386 | 16.626.486 | 14.931.422 | 14.325.907 | 14.132.069 | 13.744.392 | 13.350.215 | 13.135.377 | 12.746.200 | 12.552.362 | 12.196.564 | 514.499.004 |
| 6.1. | Troškovi zarada | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 2.496.000 | 69.619.200 | |
| 6.2. | Direktni troškovi proizvodnje | 657.719 | 661.174 | 668.215 | 648.306 | 779.391 | 837.076 | 815.199 | 813.922 | 788.007 | 787.369 | 786.092 | 778.315 | 756.677 | 753.900 | 753.262 | 590.623 | 19.041.499 |
| 6.3. | Opštiti administrativni troškovi | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 2.734.300 | 81.339.301 | |
| 6.4. | Porez na imovinu | 356.070 | 283.192 | 222.368 | 162.402 | 115.865 | 26.148 | - | - | - | - | - | - | - | . | . | 9.469.504 | |
| 6.5. | Amortizacija | 4.141.903 | 4.155.554 | 4.189.681 | 4.266.285 | 4.350.861 | 4.485.862 | 1.307.387 | - | - | - | - | - | - | - | - | - | 67.254.300 |
| 6.6. | NDPI | 12.171.600 | 11.978.400 | 11.012.400 | 10.819.200 | 10.239.600 | 9.660.000 | 9.273.600 | 8.887.200 | 8.307.600 | 8.114.400 | 7.728.000 | 7.341.600 | 7.148.400 | 6.762.000 | 6.568.800 | 6.375.600 | 267.775.200 |
| 7. | Ukupni rashodi | 37.564.396 | 37.077.243 | 34.900.571 | 34.465.890 | 33.340.786 | 32.149.556 | 28.060.237 | 25.888.786 | 24.568.642 | 24.136.624 | 23.272.529 | 22.401.934 | 21.948.915 | 21.083.320 | 20.651.271 | 20.057.265 | 863.302.696 |
| 8. | Bruto dobit | 30.685.432 | 30.089.329 | 26.849.345 | 26.200.676 | 24.075.730 | 22.017.004 | 23.939.623 | 23.944.468 | 22.014.562 | 21.363.324 | 20.060.719 | 18.764.614 | 18.134.377 | 16.833.272 | 16.181.971 | 15.692.627 | 638.194.366 |
| 9. | Porez na dobit (24%) | 7.364.504 | 7.221.439 | 6.443.843 | 6.288.162 | 5.778.175 | 5.284.081 | 5.745.510 | 5.746.672 | 5.283.495 | 5.127.198 | 4.814.573 | 4.503.507 | 4.352.250 | 4.039.985 | 3.883.673 | 3.766.230 | 156.054.714 |
| 10. | Neto dobit | 23.320.928 | 22.867.890 | 20.405.502 | 19.912.514 | 18.297.555 | 16.732.923 | 18.194.113 | 18.197.796 | 16.731.067 | 16.236.126 | 15.246.146 | 14.261.107 | 13.782.127 | 12.793.287 | 12.298.298 | 11.926.397 | 482.139.652 |

Nastavak tabele

Izvor: Autor

3.3.4.Ekonomski tok

Tabela 14. Prikaz ekonomskog toka

| Red. br. | Opis | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 | 2017 | 2018 | 2019 |
|-------------|---|---------------|--------------|---------------|--------------|-----------|----------|----------|----------|----------|----------|-----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| 1. | Primici | - | - | - | 5416656 | 7583356 | 13000012 | 17333318 | 21666624 | 54166560 | 75833184 | 108333120 | 97499800 | 86666490 | 75833184 | 70416528 | 69333178 |
| 1.1. | Ukupan prihod | - | - | - | 5416656 | 7583356 | 13000012 | 17333318 | 21666624 | 54166560 | 75833184 | 108333120 | 97499800 | 86666490 | 75833184 | 70416528 | 69333178 |
| 1.2. | Ostatak vrijednosti projekta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| 2. | Izdaci | 6264500 | 5789500 | 15103500 | 9204349 | 10715465 | 15090637 | 21362948 | 27820662 | 50475107 | 51719412 | 63045747 | 57322503 | 51191747 | 45175597 | 42154044 | 41451163 |
| 2.1. | Ulaganja | 3985000 | 3510000 | 12824000 | 2467000 | 2725000 | 3200000 | 6677400 | 9786700 | 10323900 | 6240000 | 0 | 233000 | 72000 | 24000 | 29500 | 0 |
| 2.2. | Troškovi prodaje nafte | - | - | - | 2038913 | 2854508 | 4893420 | 6524573 | 81555651 | 20389130 | 16674239 | 23820341 | 21438307 | 19056574 | 16674239 | 15483222 | 15245012 |
| 2.3. | Troškovi proizvodnje nafte (bez amortizacije) | 2279500 | 2279500 | 2279 500 | 4698436 | 5 135 957 | 6997217 | 7929618 | 9476546 | 16287706 | 20388756 | 26224549 | 24190465 | 22143510 | 20095279 | 19014359 | 18709273 |
| 2.4. | Porez na dobitak | - | - | - | - | - | - | 231393 | 401765 | 3474371 | 8416417 | 13000857 | 11460731 | 9919963 | 8382079 | 7626963 | 7496878 |
| 3. | Neto primici | -6 264.500 | - 5789500 | - 15103500 | - 3787693 | -3132109 | -2090625 | -4029630 | -6154038 | 3691453 | 24113772 | 45287373 | 40177305 | 35474749 | 30657587 | 28262484 | 27882015 |

Izvor: Autor

| | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---------------------------------------|------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| Diskontna stopa 10 % | 1 | 0,909091 | 0,826446 | 0,751315 | 0,683013 | 0,620921 | 0,564474 | 0,513158 | 0,466507 | 0,424098 | 0,385543 | 0,350494 | 0,318631 | 0,289664 | 0,263331 | 0,239392 |
| Diskontovana neto sadašnja vrijednost | -6.264.500 | -5.263.182 | -12.482.227 | -2.845.751 | -2.139.271 | -1.298.113 | -2.274.621 | -3.157.994 | 1.722.089 | 10.226.602 | 17.460.230 | 14.081.904 | 11.303.355 | 8.880.399 | 7.442.388 | 6.674.731 |
| Kumulativ diskontovane NSV | -6.264.500 | -11.527.682 | -24.009.909 | -26.855.660 | -28.994.931 | -30.293.044 | -32.567.665 | -35.725.659 | -34.003.570 | -23.776.968 | -6.316.738 | 7.765.166 | 19.068.521 | 27.948.920 | 35.391.308 | 42.066.039 |
| IRR | 22,39% | | | | | | | | | | | | | | | |

Izvor: Autor

| Red. br. | Opis | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 | 2027 | 2028 | 2029 | 2030 | 2031 | 2032 | 2033 | 2034 | UKUPNO |
|-------------|---|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|---------------|
| 1. | Primici | 68.249.828 | 67.166.572 | 61.749.916 | 60.666.566 | 57.416.516 | 54.166.560 | 51.999.860 | 49.833.254 | 46.583.204 | 45.499.948 | 43.333.248 | 41.166.548 | 40.083.292 | 37.916.592 | 36.833.242 | 35.749.892 | 1.501.497.062 |
| 1.1. | Ukupan prihod | 68.249.828 | 67.166.572 | 61.749.916 | 60.666.566 | 57.416.516 | 54.166.560 | 51.999.860 | 49.833.254 | 46.583.204 | 45.499.948 | 43.333.248 | 41.166.548 | 40.083.292 | 37.916.592 | 36.833.242 | 35.749.892 | 1.501.497.062 |
| 1.2. | Ostatak vrednosti projekta | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | |
| 2. | Izdaci | 40.991.657 | 40.654.778 | 38.303.223 | 37.755.767 | 36.792.100 | 32.947.775 | 32.498.360 | 31.635.458 | 29.852.137 | 29.263.822 | 28.087.102 | 26.905.441 | 26.301.165 | 25.123.305 | 24.534.944 | 23.823.495 | 1.019.357.410 |
| 2.1. | Ulaganja | 204.660 | 511.650 | 1.148.490 | 1.268.000 | 2.024.000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 67.254.300 |
| 2.2. | Troškovi prodaje nafte | 15.006.804 | 14.768.623 | 13.577.607 | 13.339.397 | 12.624.769 | 11.910.170 | 11.433.751 | 10.957.364 | 10.242.735 | 10.004.555 | 9.528.137 | 9.051.719 | 8.813.538 | 8.337.120 | 8.098.909 | 7.860.701 | 348.803.692 |
| 2.3. | Troškovi proizvodnje nafte (bez amortizacije) | 18.415.689 | 18.153.066 | 17.133.283 | 16.860.208 | 16.365.156 | 15.753.524 | 15.319.099 | 14.931.422 | 14.325.907 | 14.132.069 | 13.744.392 | 13.350.215 | 13.135.377 | 12.746.200 | 12.552.362 | 12.196.564 | 447.244.704 |
| 2.4. | Porez na dobitak | 7.364.504 | 7.221.439 | 6.443.843 | 6.288.162 | 5.778.175 | 5.284.081 | 5.745.510 | 5.746.672 | 5.283.495 | 5.127.198 | 4.814.573 | 4.503.507 | 4.352.250 | 4.039.985 | 3.883.673 | 3.766.230 | 156.054.714 |
| 3. | Neto primici | 27.258.171 | 26.511.794 | 23.446.693 | 22.910.799 | 20.624.416 | 21.218.785 | 19.501.500 | 18.197.796 | 16.731.067 | 16.236.126 | 15.246.146 | 14.261.107 | 13.782.127 | 12.793.287 | 12.298.298 | 11.926.397 | 482.139.652 |

Izvor: Autor

| | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|---------------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|------------|-------------|
| Dobit | 23.320.928 | 22.867.890 | 20.405.502 | 19.912.514 | 18.297.555 | 16.732.923 | 18.194.113 | 18.197.796 | 16.731.067 | 16.236.126 | 15.246.146 | 14.261.107 | 13.782.127 | 12.793.287 | 12.298.298 | 11.926.397 | 482.139.652 |
| Amortizacija | 4.141.903 | 4.155.554 | 4.189.681 | 4.266.285 | 4.350.861 | 4.485.862 | 1.307.387 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 67.254.300 |
| Ostatak vrijednosti | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Finansijski efekat | 27.462.831 | 27.023.444 | 24.595.183 | 24.178.799 | 22.648.416 | 21.218.785 | 19.501.500 | 18.197.796 | 16.731.067 | 16.236.126 | 15.246.146 | 14.261.107 | 13.782.127 | 12.793.287 | 12.298.298 | 11.926.397 | 549.393.952 |
| Ulaganja | 204.660 | 511.650 | 1.148.490 | 1.268.000 | 2.024.000 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 67.254.300 |
| Neto primici | 27.258.171 | 26.511.794 | 23.446.693 | 22.910.799 | 20.624.416 | 21.218.785 | 19.501.500 | 18.197.796 | 16.731.067 | 16.236.126 | 15.246.146 | 14.261.107 | 13.782.127 | 12.793.287 | 12.298.298 | 11.926.397 | 482.139.652 |
| Dlsk.stopa 10% | 0.217629 | 0.197845 | 0.179859 | 0.163508 | 0.148644 | 0.135131 | 0.122846 | 0.111678 | 101526 | 0,092296 | 0,083905 | 0.076278 | 0.069343 | 0.063039 | 0.057309 | 0.052099 | |
| NSVsa10% | 5.932.168 | 5.245.226 | 4.217.099 | 3.746.099 | 3.065.696 | 2.867.316 | 2.395.681 | 2.032.293 | 1.698.638 | 1.498.529 | 1.279.228 | 1.087.809 | 955.694 | 806.476 | 704.803 | 621.353 | 80.220.147 |
| Kumulativna NSV | 47.998.207 | 53.243.433 | 57.460.532 | 61.206.631 | 64.272.327 | 67.139.643 | 69.535.324 | 71.567.617 | 73.266.255 | 74.764.784 | 76.044.012 | 77.131.821 | 78.087.515 | 78.893.991 | 79.598.794 | 80.220.147 | |

Izvor: Autor

3.4. Ocjena prihvatljivosti projekta

Procjenom ulaganja, mogućih prihoda (eksportne količine i cjena, unutrašnje količine i cjena) i rashoda (troškovi prodaje, troškovi transporta, direktni troškovi proizvodnje, opšti i administrativni troškovi, porezi i dažbine) izrađeni su bilans uspeha i ekonomski tok projekta na osnovu kojih se utvrđuje:

- neto dobit (profit),
- neto sadašnja vrijednost projekta,
- vrijeme povraćaja ulaganja i
- interna stopa rentabilnosti.

Na osnovu urađenih analiza i primjenom navedenih elemenata, dobijeni su sledeći rezultati:

Tabela 15. Prikaz dobijenih rezultata

| Opis | USD |
|---|---------------------------------------|
| Proizvodnja nafte u t | 11.642.400 |
| Tehnički gubitak nafte u t (2 %) | 232.848 |
| Realizacija nafte u t | 11.409.552 |
| Realizacija nafte u inostranstvu (40%) | 4.563.821 |
| Realizacija nafte u zemlji (60%) | 6.845.731 |
| Cjene | |
| Eksportna cijena nafte USD/bbl | 25 |
| Unutrašnja cijena nafte USD/bbl | 12,5 |
| Ukupan prihod | 1.501.497.062 |
| Uk. prihod od prodaje nafte u inostr. | 857.998.348 |
| Uk. prihod od prodaje nafte u zemlji | 643.498.714 |
| Troškovi prodaje nafte | 348.803.692 |
| Troškovi prodaje nafte | 348.803.692 |
| Troškovi proizvodnje nafte | 514.499.004 |
| Troškovi zarada | 69.619.200 |
| Direktni troškovi proizvodnje | 19.041.499 |
| Opšti i administrativni troškovi | 81.339.301 |
| Porez na imovinu | 9.469.504 |
| Amortizacija | 67.254.300 |
| NDPI | 267.775.200 |
| Ukupni rashodi | 863.302.696 |
| Bruto dobit | 638.194.366 |
| Porez na dobit (24%) | 156.054.714 |
| Neto dobit | 482.139.652 |
| Neto primici | 482.139.652 |
| Neto sadašnja vrijednost (disk.st. 10%) | 80.220.147 |
| Interna stopa rentabilnosti | 22,39% |
| Vrijeme povraćaja ulaganja | 12. god. projekta 9. god. proizvodnie |

Izvor: Autor

3.5. Analiza osjetljivosti projekta

Analizom osjetljivosti projekta na promenu proizvodnje dobijeni su sledeći rezultati:

Tabela 16. Rezultati analize osjetljivosti projekta

| Opis | proizvodnja -10% | proizvodnja - 20% |
|-------------------|---|--|
| IRR | 20,44% | 18,30% |
| Povraćaj ulaganja | 12. god.projekta 9. god. proizvodnje | 13. god.projekta 10. god. proizvodnje |
| NSV (diskont 10%) | 64.386.748 | 48.484.374 |

Izvor: Autor

3.6. Analiza rizika

Rizik je posebno izražen u istraživačkim djelatnostima, a ulaganja u istraživanje nafte i gasa nalaze se pri vrhu liste rizičnosti kod plasmana kapitala. Zato istraživači ugljovodonika i finansijeri uvjek postavljaju pitanje kako rizik smanjiti, odnosno kako povećati mogućnost uspjeha. Ne postoji nijedan način da se udovolji postavljenom zahtevu izuzev što boljeg sagledavanja svih vrsta rizika u istraživanju nafte i gasa.

Priprema za ulaganje u istraživanje, razradu i proizvodnju nafte i gasa u Ruskoj federaciji bi trebalo da uključuje i poseban osvrt na sledeće moguće rizike:

Politički rizik

Rusija je prošla kroz veoma brzu političku transformaciju od komunističkog modela koji je postojao više od 70 godina do demokratskog modela državnog uređenja. Postojeći ustav koncentriše najveću moć na jednu osobu, predsednika države. Ako predsednik da ostavku ili umre, ustav predviđa da novi izbori moraju biti održani u roku od tri meseca. Strane leve, iako su izgubile značajan uticaj decembra 1999. godine, pokušavaju da do određene mjere vrate unazad politički sat i da se vrate na stari sistem sa centralno regulisanom ekonomijom i društvenim vlasništvom.

Teorijski novi izbori bi mogli kao rezultat imati i preuzimanje vlasti od strane ovih alternativnih političkih snaga- Rusija takođe nema homogenu naciju, već se prije svega sastoji iz velikog broja etničkih grupa. Bar jedna od njih, u Čečeniji na Kavkazu, se vojnim sredstvima bori za svoju nezavisnost. Druge grupe bi mogle slijediti njihov primjer. Na primjer, mnogi drugi oblici političke nestabilnosti sa negativnim uticajem na investiranje bi mogli biti rezultat rasplamsavanja socijalnih nemira ili izbjanja pobuna na religioznoj osnovi.

Pitanja ovog rizika su u nadležnosti rukovodioca preduzeća. Naime, u cilju rešavanja ove vrste problema preduzeće može zauzeti stav da će se angažovati na „vrućim” terenima samo ukoliko mu takav projekat obezbjeđuje minimalnu stopu povraćaja ulaganja, koja je recimo za 10% viša od projekta sa politički stabilnih terena.

Ekonomski rizik

Ruska ekonomija se rekonstruiše na radikalni i bolan način. Ovaj proces rekonstrukcije nije još uvek završen. U periodu između 1989. i 1998. godine ruska industrijska proizvodnja i GDP su opali za više od 50%. U toku 1998. godine kada je svetska cijena sirove nafte pala do rekordno niskog nivoa, ruska vlada je bila primorana na neizvršavanje obaveza u vezi sa onim djelom nacionalnog duga koji je bio denominovan u rubljama. Ovo je dovelo do širokih negativnih posledica u vezi sa kreditnim rangiranjem Rusije kao zemlje i ruskih kompanija.

Kao rezultat neplaćanja, druga ruska finansijska tržišta, uključujući i devizno tržište, berzu i ruski deo međunarodnog tržišta obveznica (Ruske Euro- obveznice, Eurobonds) su istovremeno doživeli kolaps. Čak se raspao i ruski bankarski sistem, Ruski narod je žestoko propatio jer je štednja nestala ili ju je pojela inflacija i to drugi put u deceniji. Pored toga, stvarne plate su pale, a povećala se nezaposlenost. Između 1999. i 2001. godine ekonomski situacija se opet poboljšala, primarno kao rezultat slabljenja valute i povećanja svetske cijene nafte.

Ruska ekonomija ostaje osjetljiva na eksterne uticaje i niko ne može isključiti mogućnost manjih finansijskih kriza, mada su osnove fiskalne politike u mnogo boljoj formi nego 1998. godine. Kriminal i korupcija su takođe faktori koji predstavljaju stvarnost današnjeg ruskog društva i imaju negativan uticaj na investiranje. Sposobnost ruske vlade da prevaziđe ove probleme određuje, u velikoj mjeri, buduće mogućnosti koje donose današnja ulaganja. Ne postoje garancije da će problemi biti prevaziđeni u doglednoj budućnosti.

Pravni rizik

Pravni sistem Rusije nije u potpunosti razvijen i nije ga moguće direktno porediti sa sistemima koji preovlađuju u zemljama Zapadne Evrope. Postojeći zakoni mogu biti dvosmisleni ili mogu podlegati arbitražnom tumačenju.

Finansijski rizik

Finansijski rizici predstavljaju posebnu grupu rizika koji nastaju nastupanjem izuzetnih neizvesnih događaja koji onemogućavaju realizaciju finansijskih obaveza predviđenih u ugovoru. Oblici finansijskog rizika koji mogu da se javi u poslovima angažovanja naftne kompanije u inostranstvu su: rizik transfera, kursni rizik i valutni rizik.

ZAKLJUČAK:

Sve organizacije, bilo da su u pitanju profitni entiteti ili državne institucije suočavaju se sa situacijom kako da na najbolji način dostignu željene ciljeve. Investiciono odlučivanje, koristi određene tehnike koje razmatraju sve opcije kako bi utvrdili koja je najrentabilnija. Glavna razlika između privatnog i javnog sektora nije u principima ocjene, već upravo u podacima koji se koriste. Profitna organizacija razmatra kako projekat utiče na njene finansijske tokove, čak i ako projekat stvara određene efekte i društvu.

Podaci koji su potrebni za ocjenu investicionog projekta u javnom sektoru su mnogo širi. Javni sektor je zainteresovan i za finansijske pokazatelje svake opcije, ali razmatra i ukupne koristi i troškove koje utiču na društvo. Pored toga, organizacija ono što plaća za svoje inpute i ono što naplaćuje za svoje proizvode procjenjuje koristeći tržišne cjene, koje država prilikom ocjene projekta ne može da koristi i to iz dva razloga: kada se inputi i autputi ne prodaju na tržištu ne postoje tržišne cjene (čist vazduh, spašeni životi, očuvanje netaknute prirode); kada postoji nesavršenost tržišta, odnosno tržišne cjene ne predstavljaju stvarne granične društvene troškove ili koristi od projekta.

Potreba za primenom Cost-benefit analize je posebno izražena kod ocjene projekata koji je u funkciji realizacije nekog društvenog cilja. U početku, Cost-benefit analiza predstavljala je relativno jednostavnu metodu istraživanja, a danas su za to razvijene prilično kompleksne statističke i druge tehnike. Međutim osnovni koncept, većim djelom, ostaje isti. Njen teorijski aspekt obuhvata osnove na kojima ova metoda počiva, a to su definisanje društvenih vrijednosti i troškova, zatim način njihovog mjerjenja i vrjednovanja i utvrđivanja kriterijuma optimalnosti.

U osnovi ove analize ističe se vrjednovanje investicionih alternativa, zasnovano na društvenim interesima i ciljevima, a sam postupak podrazumjeva analizu i evaluaciju svih relevantnih troškova i koristi. Ono što karakteriše Cost-benefit analizu je insistiranje na društvenim rezultatima.

Na primjeru bušotine Narjaginski blok smo uradili Cost-Benefit analizu. Došli smo do zaključka da je projekat opravdan. Svi pokazatelji u Cost-benefit analizi imaju pozitivan rezultat.

Pošto projekti u energetici spadaju u kompleksne projekte nameće se zaključak da je neophodno poznavati metodologiju izrade studije opravdanosti ulaganja. Multidisciplinarni tim (koga čine stručnjaci sledećih profila: dipl. inženjeri geofizike, geologije, rудarstva, mašinstva, elektrotehnike, dipl. pravnici i ekonomisti i dr.) procjenjuje podatke vezane za: vjek projekta, strukturu i dinamiku ulaganja, geofizičko ispitivanje polja (vrsta ispitivanja, obim radova, vrijednost), bušotine (broj, predmer/vrijednost izrade, opremanje, dinamika izvođenja radova), nadzemni sistem (struktura, vrijednost i dinamika ulaganja), povezivanje bušotina, transport (naftovodi, gasovodi), infrastrukturnu (putevi, dalekovodi, ptt, vodovodi...), ostala ulaganja (zemljište, projektna dokumentacija, revizija...), izvore i strukturu finansiranja, bilanske rezerve i dinamiku eksploatacije/prodaje, prodajne cijene nafte, troškove, broj i kvalifikacionu strukturu zaposlenih, osiguranje zaposlenih i opreme, investiciono i tekuće održavanje nadzemnog sistema, remont bušotina, bankarske provizije, troškove ekologije, poreze, takse i ostale dažbine u zemlji gde se izvršavaju poslovi itd. Od kvaliteta (dobre procjene) ulaznih parametara zavisi kvalitet (pouzdanost) rezultata

ekonomsko-finansijske analize studije opravdanosti ulaganja. Samo stručno urađena studija predstavlja pouzdan osnov za donošenje pravilne poslovne odluke.

Sagledavanje ocjene prihvatljivosti studije, odnosno ekonomskih parametara kao što su - neto dobit (profit), neto sadašnja vrijednost projekta, vrijeme povraćaja ulaganja i interna stopa rentabilnosti, omogućuje izbor najboljeg projekta za ulaganje sredstava.

LITERATURA:

1. Broadway (2006) Broadway R., Principles of Cost-Benefit Analysis, Public Policy Review, Vol. 2, No.1. 2006
2. Burton, I. (1987). Report on Reports: Our Common Future: The World Commission on Environment and Development. Environment: Science and Policy for Sustainable Development
3. Clinch, J. P., Healy, J. D. (2001). Cost-benefit analysis of domestic energy efficiency. Energy Policy
4. Cohendet, P. (2011). Evaluating the industrial indirect effect of technology programmes: The case of the European Space Agency (ESA) programmes, Chapter 11). Strasbourg, France: B.E.T.A, Universite Louis Pasteur.
5. Dompere, Kofi K., Cost-Benefit Analysis and the Theory of Fuzzy Decisions, Identification and Measurement Theory, 2004
6. Jovanović P., Upravljanje investicijama, Fakultet organizacionih nauka, Beograd 2006
7. Marković, D., Petrović, DCost-benefit analiza projekata proizvodnje električne energije iz obnovljivih izvora. Management, XVII, 2012
8. Mihić M., Cost-Benefit analiza , Fakultet organizacionih nauka, Beograd 2017
9. Petrović, D., Vučković, A., Obradović, V., Đurović, D. Application and Importance of Cost-Benefit Analysis in Energy Efficiency Projects Implemented in Public Buildings: The Case of Serbia. Termal Science, 2012
10. Rosen H., Gayer T., Javne finansije, Ekonomski fakultet, Beograd 2009
11. Satarić N., Mihić M., Todorović M., Satarić,V. Analiza primene Zakona o socijalnoj zaštiti u delu novčanih socijalnih pomoći i Cost-Benefit analiza Beograd 2013
12. Stiglitz E., Ekonomija javnog sektora, Ekonomski fakultet, Beograd, 2008

Internet izvori:

13. <https://irkobl.ru/region/demografy/>
14. <http://openbudget.gfu.ru/budget/osnovnye-pokazateli-razvitiya-ekonomiki/>

POPIS GRAFIKA

Grafik 1. Poređenje standardne krive tražnje i kompenzovane krive tražnje8

POPIS TABELA

| | |
|--|----|
| Tabela 1. Dinamika bušenja eksplotacionih bušotina..... | 19 |
| Tabela 2. Direktni efekti projekta | 20 |
| Tabela 3. Geološke i bilansne rezerve nafte | 21 |
| Tabela 4. Prikaz planiranog broja i kvalifikacione strukture zaposlenih..... | 21 |
| Tabela 5. Prikaz ukupnog broja zaposlenih | 22 |
| Tabela 6. Prikaz kvalifikacione strukture | 22 |
| Tabela 7. Prikaz logistike polja i broja zaposlenih | 22 |
| Tabela 8. Planirani broj zaposlenih..... | 23 |
| Tabela 9. Prikaz broja zaposlenih u kancelariji firme u Ustku..... | 23 |
| Tabela 10. Investiciona ulaganja- detaljan prikaz u USD \$..... | 26 |
| Tabela 11. Prikaz ukupnih prihoda | 29 |
| Tabela 12. Prikaz ukupnih troškova..... | 30 |
| Tabela 13. Prikaz bilansa stanja..... | 31 |
| Tabela 14. Prikaz ekonomskog toka | 33 |
| Tabela 15. Prikaz dobijenih rezultata..... | 35 |
| Tabela 16. Rezultati analize osjetljivosti projekta | 36 |